

DOKUMENT ZAWIERAJĄCY KLUCZOWE INFORMACJE

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

INFORMACJE OGÓLNE

Nazwa produktu: „db Invest Dywidendowy”, kod OWU: UB_OLIJ189

Towarzystwo Ubezpieczeń: Open Life TU Życie S.A.

Kontakt: adres jak w stopce, infolinia: 801 222 333, strona internetowa: www.openlife.pl, adres email: info@openlife.pl.

Nazwa organu sprawującego nadzór nad Towarzystwem Ubezpieczeń: Komisja Nadzoru Finansowego.

Data sporządzenia lub ostatniej zmiany Dokumentu zawierającego kluczowe informacje: dokument zatwierdzony uchwałą Zarządu Open Life Towarzystwa Ubezpieczeń Życie Spółka Akcyjna z dnia 28.12.2017 r., zmieniony uchwałą Zarządu Open Life Towarzystwa Ubezpieczeń Życie Spółka Akcyjna z dnia 19.02.2020 r.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

CO TO ZA PRODUKT?

Rodzaj:

Ubezpieczenie indywidualne na życie i dożycie z Ubezpieczeniowym Funduszem Kapitałowym (Fundusz).

Produkt umożliwia inwestowanie środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach pięciu dostępnych w tym produkcie Funduszy, do wyboru ubezpieczającego.

Opis bazowych wariantów inwestycyjnych (Funduszy):

Środki Funduszy dostępnych w produkcie są lokowane w szczególności w jednostki lub tytuły uczestnictwa odpowiedniego funduszu inwestycyjnego lub instytucji wspólnego inwestowania z kategorii funduszy: mieszanych zagranicznych, akcji rynków zagranicznych, akcji globalnych rynków rozwiniętych, dłużnych rynków wschodzących uniwersalnych.

Wykaz oferowanych Funduszy oraz szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Główne czynniki, od których zależy wartość zwrotu z inwestycji:

- 1) wzrost wartości aktywów Funduszu tj. w szczególności wzrost wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu (czynnik zwiększający wartość inwestycji - wzrost wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa funduszy powoduje analogiczny wzrost wartości udziału Funduszu) oraz
- 2) spadek wartości aktywów Funduszu tj. w szczególności spadek wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu (czynnik zmniejszający wartość inwestycji - spadek wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa powoduje analogiczny spadek wartości udziału Funduszu) oraz
- 3) wartość pobranych opłat (czynnik zmniejszający wartość inwestycji o równowartość pobranych opłat tj. opłaty za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia, opłaty za ryzyko oraz opłaty za wcześniejsze, częściowe lub całkowite wyjście z inwestycji uwzględnione w stawce procentowej wartości rachunku służącej do ustalenia wartości wykupu, których wysokość została przedstawiona w części „**JAKIE SĄ KOSZTY?**”).

Cechy docelowego inwestora różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty

Cechy umowy ubezpieczenia:

- 1) umowa o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną;
- 2) składka jednorazowa. Minimalna wysokość składki jednorazowej wynosi 10 000 zł;
- 3) składka jednorazowa jest alokowana do Funduszy, zgodnie z dyspozycją ubezpieczającego.

Ubezpieczonym może być osoba fizyczna w wieku 18 - 70 lat. Koszt ochrony ubezpieczeniowej jest pokrywany w ramach opłaty za ryzyko w wysokości 0,85 zł miesięcznie, uwzględnionej w kwocie składki jednorazowej. Opłata pobierana jest co miesiąc poprzez umorzenie udziałów Funduszy (czynnik zmniejszający wartość zwrotu z inwestycji).

Świadczenia ubezpieczeniowe, których hipotetyczne wartości, wyliczone w różnych scenariuszach zostały wskazane w części zatytułowanej „**JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?**”:

Świadczenie ubezpieczeniowe	Co wypłacamy z tytułu umowy ubezpieczenia?	Komu wypłacamy?
z tytułu śmierci ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej	1 000 zł oraz wartość rachunku	uposażonym lub uprawnionym
z tytułu dożycia przez ubezpieczonego rocznicy polisy przypadającej w roku kalendarzowym, w którym ukończy on 85. rok życia	wartość rachunku	ubezpieczonemu

Umowa ubezpieczenia jest zawierana na okres do 85. roku życia ubezpieczonego. Minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszy: 5 lat.

Open Life TU Życie S.A. nie jest uprawnione do jednostronnego rozwiązania umowy.

Umowa ubezpieczenia zostanie automatycznie rozwiązana w przypadku spadku wartości rachunku udziałów do zera.

JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?

Ogólny wskaźnik ryzyka:



Ogólny wskaźnik ryzyka danego Funduszu stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Wskaźnik ryzyka różni się w zależności od Funduszu.

Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez 5 lat (minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszy). Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy. Wcześniejsza rezygnacja z umowy ubezpieczenia skutkuje wypłatą świadczeń z tytułu umowy opisanych w części „**ILE CZASU POWINIEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁAĆCI PIENIĄDZE?**”

Na podstawie klasy ryzyka oraz oceny polityki inwestycyjnej Fundusze są kwalifikowane do kategorii Funduszy o niskim, umiarkowanym albo wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Nasza klasyfikacja oznacza, że z inwestycją w Fundusz związane jest odpowiednio niskie, umiarkowane lub wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia. Informacja o poziomie ryzyka straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z inwestycją w danym Funduszu jest zawarta w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Z umową ubezpieczenia związane jest ryzyko płynności o istotnym znaczeniu, co oznacza że być może nie będziesz w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będziesz musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpływa na uzyskany zwrot. Ryzyko płynności nie jest uwzględnione w ogólnym wskaźniku ryzyka.

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „**CO SIĘ STANIE, JEŚLI OPEN LIFE TU ŻYCIE S.A. NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY?**”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Scenariusze dotyczące wyników:

Zmiana wartości udziału Funduszy odzwierciedla zmianę wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu. Wartość zwrotu z inwestycji w Funduszu pomniejszają pobierane opłaty. Zwrot z inwestycji oraz scenariusze odzwierciedlające świadczenie ubezpieczeniowe jakie mogą otrzymać Twoi beneficjenci w przypadku wystąpienia zdarzenia ubezpieczeniowego różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE** w pkt. Scenariusze dotyczące wyników Funduszu. W zaprezentowanej tam tabeli tam pokazano, ile pieniędzy możesz dostać z powrotem w przypadku spieniężenia inwestycji na koniec 1, 3 lub 5 roku w różnych scenariuszach, przy założeniu, że inwestujesz 40 000 zł jednorazowo. Zwrot zaprezentowany w scenariuszach jest wyliczony przy założeniu że równowartość kwartalnych kuponów nie jest cyklicznie wypłacana w trakcie okresu ubezpieczenia lecz stanowi aktywa Funduszu.

Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki mogłyby przynieść Twoja inwestycja. Możesz porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych produktów. Przedstawione scenariusze są szacunkami przyszłych wyników opartymi na dowodach z przeszłości oraz na zmienności wartości tej inwestycji i nie stanowią dokładnego wskaźnika. Twój zwrot będzie różnił się w zależności od wyników na rynku i długości okresu utrzymywania produktu. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, jak również obejmują koszty dystrybutora. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Twoją maksymalną stratą może być strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconej składki).

CO SIĘ STANIE, JEŚLI OPEN LIFE TU ŻYCIE S.A. NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY?

Klient może ponieść stratę w związku z upadłością zakładu ubezpieczeń. W takim przypadku Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wiarytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro (Ustawa o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

W przypadku braku możliwości spieniężenia aktywów Funduszu z przyczyn niezależnych od Towarzystwa Ubezpieczeń, Klient może nie być w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będzie musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpływa na uzyskany zwrot. Ryzyko to nie jest objęte instytucjonalnym systemem rekompensat lub gwarancji.

JAKIE SĄ KOSZTY?

Zakres zmniejszeń zwrotu pokazuje, jaki wpływ łączne koszty ponoszone przez Ciebie będą miały na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe.

Kwoty tu przedstawione są łącznymi kosztami samego produktu, przy scenariuszu umiarkowanym, w trzech różnych okresach utrzymywania. Obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze wyjście z inwestycji. Dane liczbowe oparte są na założeniu, że inwestujesz 40 000 zł. Są to dane szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości.

Osoba sprzedająca Ci ten produkt lub doradzająca w jego sprawie może nałożyć na Ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaże Ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ na Twoją inwestycję będą miały wszystkie koszty w czasie.

Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł
Scenariusze

Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	od 1 910,73 do 2 322,26	od 4 382,71 do 5 988,37	od 6 868,13 do 10 228,48
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym (%)	od -4,79% do -5,78%	od -3,65% do -4,55%	od -3,43% do -4,31%

Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) **wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji**, który możesz uzyskać na koniec zalecanego 5-letniego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), **w ujęciu rocznym**;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0,01%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	od -3,43% do -4,31%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów:

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **stawki procentowe wartości rachunku udziałów służące do ustalenia wartości wykupu:** od 98,33% w 1. roku polisowym, od 98,66% w 2. roku polisowym, od 99,00% w 3. roku polisowym, od 99,33% w 4. roku polisowym, od 99,67% w 5. roku polisowym, od 6. roku polisowego: 100%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,75% w skali roku od wartości Funduszy;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,85 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia – uwzględniony w stawce procentowej wartości rachunku udziałów służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty służy pokryciu tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia (5 lat). Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami, w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Koszty różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

ILE CZASU POWINIENEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁAĆCI PIENIĄDZE?

Umowa trwa do dożycia przez ubezpieczonego 85. roku życia. Minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 5 lat i uwzględnia sugerowany horyzont inwestycyjny Funduszy oraz okres trwania umowy ubezpieczenia, w którym wartość wypłaty z umowy ubezpieczenia wiąże się z kosztem wyjścia.

Procedury wyjścia z inwestycji:

Przesłanka do wypłaty	Rodzaj świadczenia	Co wypłacamy z tytułu umowy ubezpieczenia?
dyspozycja ubezpieczającego, możliwa w dowolnym momencie ochrony ubezpieczeniowej albo zawiadomienie o śmierci ubezpieczającego (jeśli jest on inną osobą niż ubezpieczony)	świadczenie częściowej lub całkowitej wypłaty wartości wykupu	odpowiednia część umorzonej wartości rachunku przemnożoną przez stawkę procentową wartości rachunku udziałów służącą do ustalenia wartości wykupu
oświadczenie ubezpieczającego, możliwe w terminie 30 dni od zawarcia umowy ubezpieczenia	wypłata z tytułu odstąpienia przez ubezpieczającego od umowy ubezpieczenia złożonego w terminie 30 dni od jej dnia zawarcia	wartość rachunku powiększoną o nienależne Towarzystwu Ubezpieczeń opłaty
oświadczenie uprawnionego, możliwe w terminie 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia	odstąpienie od umowy ubezpieczenia/wystąpienie z umowy ubezpieczenia - w terminie 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia	odpowiednia część umorzonej wartości rachunku przemnożoną przez stawkę procentową wartości rachunku udziałów służącą do ustalenia wartości wykupu

Z wyłączeniem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia, w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia (5 lat) wypłacana kwota uwzględnia kompensatę części kosztów wynagrodzenia agenta, która nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. To spowoduje, że Twój zwrot z inwestycji będzie niższy. Im wcześniejsze wyjście z inwestycji tym większe jest zmniejszenie zwrotu z inwestycji. Informacja na temat stawki procentowej wartości rachunku służącej do ustalenia wartości wykupu w poszczególnych latach polisowych została przedstawiona w części „**JAKIE SĄ KOSZTY**”.

JAK MOGĘ ZŁOŻYĆ SKARGĘ?

- 1) pisemnie: osobiście w siedzibie Towarzystwa Ubezpieczeń albo przesyłką pocztową na adres Towarzystwa Ubezpieczeń: ul. Przyokopowa 33, 01-208 Warszawa;
- 2) w formie elektronicznej: za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres info@openlife.pl lub przy wykorzystaniu formularza na stronie internetowej Towarzystwa Ubezpieczeń (www.openlife.pl) lub za pośrednictwem Serwisu Internetowego (wyłącznie klienci posiadający dostęp do Serwisu Internetowego);
- 3) ustnie: telefonicznie pod numerem infolinii 801 222 333 lub +48 22 101 41 60 albo osobiście do protokołu podczas wizyty w siedzibie Towarzystwa Ubezpieczeń;

INNE ISTOTNE INFORMACJE

Szczegółowe informacje o Ubezpieczeniu indywidualnym na życie i dożycie z Ubezpieczeniowym Funduszem Kapitałowym „db Invest Dywidendowy”, są zawarte w Ogólnych Warunkach Ubezpieczenia, kod OWU: UB_OLIJ189 wraz z załącznikami, dostępnymi w oddziałach Agentów (Deutsche Bank Polska S.A.) oraz na stronie internetowej www.openlife.pl.

Niniejszy **DOKUMENT ZAWIERAJĄCY KLUCZOWE INFORMACJE** jest właściwy dla wniosków o zawarcie umowy ubezpieczenia złożonych począwszy od 22 maja 2018 r.

Aktualna wersja niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE** jest dostępna na stronie internetowej Towarzystwa Ubezpieczeń, z oznaczeniem daty początku i końca obowiązywania.

ZAŁĄCZNIK DO DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE: WYKAZ OFEROWANYCH FUNDUSZY ORAZ SZCZEGÓLWE INFORMACJE NA TEMAT KAŻDEGO FUNDUSZU.

WYKAZ OFEROWANYCH FUNDUSZY

Lp.	Nazwa Funduszu	Kod Funduszu	Str
1.	Open Life - Templeton Emerging Markets Bond Fund	FOLTD001	1
2.	Open Life - Schroder ISF Global Dividend Maximiser	FOLSD002	3
3.	Open Life - Fidelity Funds - Global Dividend Fund	FOLFF001	5
4.	Open Life - Fidelity Funds - Global Multi Asset Income Fund	FOLFF002	7
5.	Open Life - Fidelity Funds - Emerging Market Debt Fund	FOLFF003	9

SZCZEGÓLWE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life - Templeton Emerging Markets Bond Fund”, kod Funduszu FOLTD001

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Środki Funduszu mogą być lokowane bezpośrednio w:

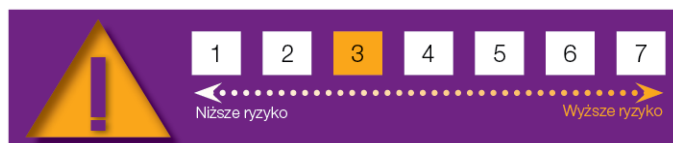
- 1) jednostki uczestnictwa funduszu inwestycyjnego: Templeton Emerging Markets Bond Fund N (Qdis) (PLN) (hedged);
- 2) depozyty bankowe i środki pieniężne będące środkami uzyskanymi z tytułu wypłaty zysku w postaci dywidendy przez Fundusz inwestycyjny do czasu rozliczenia wypłaty Kwartalnego kuponu.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z UFK;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 10,20 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	27 312,67	29 713,57	26 858,96
	Średni zwrot w każdym roku	-31,72%	-9,43%	-7,66%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 648,80	37 381,39	37 649,40
	Średni zwrot w każdym roku	-5,88%	-2,23%	-1,20%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 116,70	41 703,22	43 351,20
	Średni zwrot w każdym roku	0,29%	1,40%	1,62%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 657,51	46 427,85	49 812,30
	Średni zwrot w każdym roku	6,64%	5,09%	4,49%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 116,70	42 703,22	44 351,20

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 222,21	5 375,41	8 621,50
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,56%	-4,41%	-4,18%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego 5-letniego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,01%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,17%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- stawki procentowe wartości rachunku udziałów służące do ustalenia wartości wykupu: od 98,33% w 1. roku polisowym, od 98,66% w 2. roku polisowym, od 99,00% w 3. roku polisowym, od 99,33% w 4. roku polisowym, od 99,67% w 5. roku polisowym, od 6. roku polisowego: 100%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia: 1,75% w skali roku od wartości Funduszy);
- opłata za ryzyko: 0,85 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej wartości rachunku udziałów służącej do ustalenia wartości wykupu. Wysokość wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia (5 lat). Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami, w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLWE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life - Schroder ISF Global Dividend Maximiser”, kod Funduszu FOLSD002

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze Składki Jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Środki Funduszu mogą być lokowane bezpośrednio w:

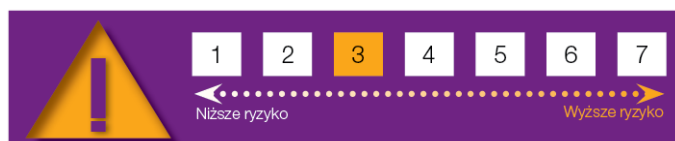
- 1) jednostki uczestnictwa funduszu inwestycyjnego: Schroder ISF Global Dividend Maximiser A1 (Dis) Hedged (PLN);
- 2) depozyty bankowe i środki pieniężne będące środkami uzyskanymi z tytułu wypłaty zysku w postaci dywidendy przez Fundusz inwestycyjny do czasu rozliczenia wypłaty Kwartalnego kuponu.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z UFK;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 10,20 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	22 316,64	23 712,54	19 889,80
	Średni zwrot w każdym roku	-44,21%	-15,99%	-13,04%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 643,12	40 535,19	44 929,65
	Średni zwrot w każdym roku	-5,89%	0,44%	2,35%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 776,54	50 541,01	59 715,96
	Średni zwrot w każdym roku	6,94%	8,11%	8,34%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	48 474,89	62 840,90	79 145,76
	Średni zwrot w każdym roku	21,19%	16,25%	14,62%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	43 776,54	51 541,01	60 715,96

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 322,26	5 988,37	10 228,48
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,78%	-4,55%	-4,31%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego 5-letniego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,01%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,30%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **stawki procentowe wartości rachunku udziałów służące do ustalenia wartości wykupu:** od 98,33% w 1. roku polisowym, od 98,66% w 2. roku polisowym, od 99,00% w 3. roku polisowym, od 99,33% w 4. roku polisowym, od 99,67% w 5. roku polisowym, od 99,67% w 6. roku polisowego: 100%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,75% w skali roku od wartości Funduszy;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,85 zł miesięcznie

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej wartości rachunku udziałów służącej do ustalenia wartości wykupu. Wysokość wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia (5 lat). Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami, w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life - Fidelity Funds - Global Dividend Fund”, kod Funduszu FOLFF001

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Środki Funduszu mogą być lokowane bezpośrednio w:

- 1) jednostki uczestnictwa funduszu inwestycyjnego: Fidelity Funds Global Dividend Fund A (MDIST) (G) (PLN) (hedged);
- 2) depozyty bankowe i środki pieniężne będące środkami uzyskanymi z tytułu wypłaty zysku w postaci dywidendy przez Fundusz inwestycyjny do czasu rozliczenia wypłaty kwartalnego kuponu.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z UFK;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 10,20 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	21 761,10	24 285,40	20 535,85
	Średni zwrot w każdym roku	-45,60%	-15,32%	-12,48%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 170,45	42 018,38	47 561,86
	Średni zwrot w każdym roku	-4,57%	1,65%	3,52%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	43 175,11	51 974,85	62 569,64
	Średni zwrot w każdym roku	7,94%	9,12%	9,36%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	48 711,88	64 126,65	82 101,99
	Średni zwrot w każdym roku	21,78%	17,04%	15,47%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	44 175,11	52 974,85	63 569,64

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 138,79	5 432,45	9 298,56
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,34%	-4,10%	-3,85%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego 5-letniego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,01%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,84%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **stawki procentowe wartości rachunku udziałów służące do ustalenia wartości wykupu:** od 98,33% w 1. roku polisowym, od 98,66% w 2. roku polisowym, od 99,00% w 3. roku polisowym, od 99,33% w 4. roku polisowym, od 99,67% w 5. roku polisowym, od 6. roku polisowego: 100%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,75% w skali roku od wartości Funduszy;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,85 zł miesięcznie

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej wartości rachunku udziałów służącej do ustalenia wartości wykupu. Wysokość wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia (5 lat). Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami, w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life - Fidelity Funds - Global Multi Asset Income Fund”, kod Funduszu FOLFF002

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Środki Funduszu mogą być lokowane bezpośrednio w:

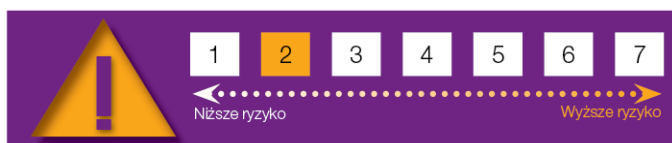
- 1) jednostki uczestnictwa funduszu inwestycyjnego: Fidelity Funds Global Multi Asset Income Fund A (Mdist) (G) (PLN) (hedged);
- 2) depozyty bankowe i środki pieniężne będące środkami uzyskanymi z tytułu wypłaty zysku w postaci dywidendy przez Fundusz inwestycyjny do czasu rozliczenia wypłaty kwartalnego kuponu.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z UFK;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 10,20 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 678,62	32 737,04	30 494,67
	Średni zwrot w każdym roku	-18,30%	-6,46%	-5,28%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 703,73	42 702,90	46 372,89
	Średni zwrot w każdym roku	-0,74%	2,20%	3,00%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 416,43	45 944,22	50 966,87
	Średni zwrot w każdym roku	3,54%	4,73%	4,97%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	43 196,28	49 423,80	56 007,05
	Średni zwrot w każdym roku	7,99%	7,31%	6,96%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	42 416,43	46 944,22	51 966,87

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	1 993,63	4 798,61	7 855,82
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,99%	-3,80%	-3,57%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego 5-letniego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,01%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,56%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **stawki procentowe wartości rachunku udziałów służące do ustalenia wartości wykupu:** od 98,33% w 1. roku polisowym, od 98,66% w 2. roku polisowym, od 99,00% w 3. roku polisowym, od 99,33% w 4. roku polisowym, od 99,67% w 5. roku polisowym, od 6. roku polisowego: 100%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,75% w skali roku od wartości Funduszy;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,85 zł miesięcznie

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej wartości rachunku udziałów służącej do ustalenia wartości wykupu. Wysokość wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia (5 lat). Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami, w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life - Fidelity Funds - Emerging Market Debt Fund”, kod Funduszu FOLFF003

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Środki Funduszu mogą być lokowane bezpośrednio w:

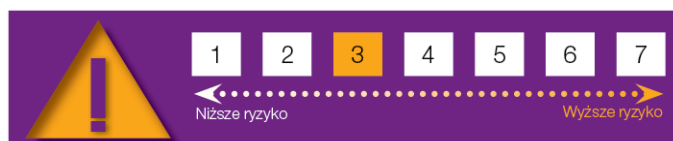
- 1) jednostki uczestnictwa funduszu inwestycyjnego: Fidelity Funds Emerging Market Debt Fund A (HMDIST) (G) (PLN) (hedged);
- 2) depozyty bankowe i środki pieniężne będące środkami uzyskanymi z tytułu wypłaty zysku w postaci dywidendy przez Fundusz inwestycyjny do czasu rozliczenia wypłaty kwartalnego kuponu.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z UFK;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 10,20 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	27 801,32	29 990,17	27 196,16
	Średni zwrot w każdym roku	-30,50%	-9,15%	-7,43%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 454,99	36 447,77	35 912,62
	Średni zwrot w każdym roku	-6,36%	-3,05%	-2,13%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 609,11	40 122,75	40 641,35
	Średni zwrot w każdym roku	-0,98%	0,10%	0,32%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 770,95	44 045,66	45 864,83
	Średni zwrot w każdym roku	4,43%	3,26%	2,77%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 609,11	41 122,75	41 641,35

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	1 910,73	4 382,71	6 868,13
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,79%	-3,65%	-3,43%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego 5-letniego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,01%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,42%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **stawki procentowe wartości rachunku udziałów służące do ustalenia wartości wykupu:** od 98,33% w 1. roku polisowym, od 98,66% w 2. roku polisowym, od 99,00% w 3. roku polisowym, od 99,33% w 4. roku polisowym, od 99,67% w 5. roku polisowym, od 6. roku polisowego: 100%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,75% w skali roku od wartości Funduszy;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,85 zł miesięcznie

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej wartości rachunku udziałów służącej do ustalenia wartości wykupu. Wysokość wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia (5 lat). Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami, w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.