

DOKUMENT ZAWIERAJĄCY KLUCZOWE INFORMACJE

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

INFORMACJE OGÓLNE

Nazwa produktu: „Multiopcja”, kod OWU: UB_OLIJ195

Towarzystwo Ubezpieczeń: Open Life TU Życie S.A.

Kontakt: adres jak w stopce, infolinia: 801 222 333, strona internetowa: www.openlife.pl, adres email: info@openlife.pl.

Nazwa organu sprawującego nadzór nad Towarzystwem Ubezpieczeń: Komisja Nadzoru Finansowego.

Data sporządzenia lub ostatniej zmiany Dokumentu zawierającego kluczowe informacje: 14-02-2019 r.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

CO TO ZA PRODUKT?

Rodzaj:

Ubezpieczenie indywidualne na życie i dożycie z Ubezpieczeniowym Funduszem Kapitałowym (Fundusz).

Produkt umożliwia inwestowanie środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach dostępnych w tym produkcie Funduszy, do wyboru ubezpieczającego.

Opis bazowych wariantów inwestycyjnych (Funduszy):

Środki Funduszy dostępnych w ramach umowy ubezpieczenia są lokowane w:

- 1) jednostki lub tytuły uczestnictwa funduszy inwestycyjnych lub innych instytucji wspólnego inwestowania z kategorii funduszy: rynku pieniężnego, rynku obligacji, rynku akcji, rynku surowców, mieszanych, absolutnej stopy zwrotu;
- 2) depozyty bankowe lub środki pieniężne.

Wykaz oferowanych Funduszy oraz szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Główne czynniki, od których zależy wartość zwrotu z inwestycji:

- 1) wzrost wartości aktywów Funduszu tj. w szczególności wzrost wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu (czynnik zwiększający wartość inwestycji - wzrost wartości jednostki lub tytułu uczestnictwa powoduje analogiczny wzrost wartości udziału Funduszu) oraz
- 2) spadek wartości aktywów Funduszu tj. w szczególności spadek wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu (czynnik zmniejszający wartość inwestycji - spadek wartości jednostki lub tytułu uczestnictwa powoduje analogiczny spadek wartości udziału Funduszu) oraz
- 3) wartość pobranych opłat (czynnik zmniejszający wartość inwestycji o równowartość pobranych opłat tj. opłaty wstępnej, opłaty za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz opłaty za ryzyko, których wysokość została przedstawiona w części „**JAKIE SĄ KOSZTY?**”).

Cechy docelowego inwestora różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty

Cechy umowy ubezpieczenia:

- 1) umowa o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną;
- 2) składka jednorazowa; minimalna wysokość składki jednorazowej wynosi 2 000 zł;
- 3) składka jednorazowa jest alokowana do Funduszy, zgodnie z dyspozycją ubezpieczającego.

Ubezpieczonym może być osoba fizyczna w wieku 18 - 70 lat. Koszt ochrony ubezpieczeniowej jest pokrywany w ramach opłaty za ryzyko w wysokości 0,08 zł miesięcznie, uwzględnionej w kwocie składki jednorazowej. Opłata pobierana jest co miesiąc poprzez umorzenie udziałów Funduszy (czynnik zmniejszający wartość zwrotu z inwestycji).

Świadczenia ubezpieczeniowe, których hipotetyczne wartości, wyliczone w różnych scenariuszach zostały wskazane w części zatytułowanej „**JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?**”:

Świadczenie ubezpieczeniowe	Co wypłacamy z tytułu umowy ubezpieczenia?	Komu wypłacamy?
z tytułu śmierci ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej	100 zł oraz wartość rachunku	uposażonym lub uprawnionym
z tytułu dożycia przez ubezpieczonego rocznicy polisy przypadającej w roku kalendarzowym, w którym ukończy on 85. rok życia	wartość rachunku	ubezpieczonemu

Umowa ubezpieczenia jest zawierana na okres do 85. roku życia ubezpieczonego. Minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszu wynosi 2, 4 albo 5 lat i różni się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Open Life TU Życie S.A. ma prawo do jednostronnego rozwiązania umowy w przypadkach wynikających z ustawy z dnia 1 marca 2018 r. o przeciwdziałaniu praniu pieniędzy oraz finansowaniu terroryzmu.

Umowa ubezpieczenia zostanie automatycznie rozwiązana w przypadku spadku wartości rachunku udziałów do zera.

JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?

Ogólny wskaźnik ryzyka:



Ogólny wskaźnik ryzyka danego Funduszu stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcji z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Wskaźnik ryzyka różni się w zależności od Funduszu.

Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszu. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy.

Na podstawie klasy ryzyka oraz oceny polityki inwestycyjnej Fundusze są kwalifikowane do kategorii Funduszy o niskim, umiarkowanym albo wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Nasza klasyfikacja oznacza, że z inwestycją w Fundusz związane jest odpowiednio niskie, umiarkowane lub wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia. Informacja o poziomie ryzyka straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z inwestycją w dany Fundusz jest zawarta w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Z umową ubezpieczenia związane jest ryzyko płynności o istotnym znaczeniu, co oznacza że być może nie będziesz w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będziesz musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpływa na uzyskany zwrot. Ryzyko płynności nie jest uwzględnione w ogólnym wskaźniku ryzyka

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „CO SIĘ STANIE, JEŚLI OPEN LIFE TU ŻYCIE S.A. NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Scenariusze dotyczące wyników:

Zmiana wartości udziału Funduszy odzwierciedla zmianę wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu. Wartość zwrotu z inwestycji w Funduszu pomniejszają pobierane opłaty. Zwrot z inwestycji oraz scenariusze odzwierciedlające świadczenie ubezpieczeniowe jakie mogą otrzymać Twoi beneficjenci w przypadku wystąpienia zdarzenia ubezpieczeniowego różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE** w pkt. Scenariusze dotyczące wyników Funduszu. W zaprezentowanej tam tabeli tam pokazano, ile pieniędzy możesz dostać z powrotem w przypadku spieniężenia inwestycji na koniec określonego roku trwania umowy ubezpieczenia w różnych scenariuszach, przy założeniu, że inwestujesz 40 000 zł jednorazowo. Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki mogłaby przynieść Twoja inwestycja. Możesz porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych produktów. Przedstawione scenariusze są

szacunkami przyszłych wyników opartymi na dowodach z przeszłości oraz na zmienności wartości tej inwestycji i nie stanowią dokładnego wskaźnika. Twój zwrot będzie różnił się w zależności od wyników na rynku i długości okresu utrzymywania produktu. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić ci pieniędzy. Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, jak również obejmują koszty dystrybutora. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu. Twoją maksymalną stratą może być strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłacone składki).

CO SIĘ STANIE, JEŚLI OPEN LIFE TU ŻYCIE S.A. NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY?

Klient może ponieść stratę w związku z upadłością zakładu ubezpieczeń. W takim przypadku Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro (Ustawa o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

W przypadku braku możliwości spieniężenia aktywów Funduszu z przyczyn niezależnych od Towarzystwa Ubezpieczeń, Klient może nie być w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będzie musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpływa na uzyskany zwrot. Ryzyko to nie jest objęte instytucjonalnym systemem rekompensat lub gwarancji.

JAKIE SĄ KOSZTY?

Zakres zmniejszeń zwrotu pokazuje, jaki wpływ łączne koszty ponoszone przez Ciebie będą miały na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe.

Kwoty tu przedstawione są łącznymi kosztami samego produktu, przy scenariuszu umiarkowanym, w trzech różnych okresach utrzymywania. Obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze wyjście z inwestycji. Dane liczbowe oparte są na założeniu, że inwestujesz 40 000 zł. Są to dane szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości.

Osoba sprzedająca Ci ten produkt lub doradzająca w jego sprawie może nałożyć na Ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaze Ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ na Twoją inwestycję będą miały wszystkie koszty w czasie.

Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł
Scenariusze

Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 2 lata	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku		
Łączne koszty (w zł)	od 1 822,03 do 2 347,29	od 2 856,40 do 3 935,01		
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym (%)	od -4,63% do -5,99%	Od -3,63 % do -4,97%		
Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 4 lat	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku	
Łączne koszty (w zł)	od 1 944,64 do 2 651,23	od 3 096,40 do 4 598,74	od 5 408,66 do 8 789,28	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym (%)	od -4,98% do -6,78%	od -3,94% do -5,74 %	od -3,44% do -5,22%	
Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 5 lat	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	od 2 070,14 do 6 899,02	od 4 323,79 do 20 059,74	od 6 234,82 do 34 605,30	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym (%)	od -5,12% do -17,31%	od -3,90% do -15,91 %	od -3,66% do -15,63%	

Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) **wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji**, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), **w ujęciu rocznym**;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym					
		Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 2 lata	Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 4 lata	Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 5 lat	
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	Od -1,006% do -1,013%	Od -0,47% do -0,51%	Od -0,34 do -0,47%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę
	Koszty wyjścia	0,00%	0,00%	0,00%	-
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	brak	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	Od -2,62% do -3,97%	Od -2,93% do -4,74%	Od -3,19% do -15,27%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	brak	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	brak	brak	-

Opis kosztów:

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna: do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;**
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2), służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3), służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Koszty różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

ILE CZASU POWINIENEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁAĆCIĆ PIENIĄDZE?

Umowa trwa do dożycia przez ubezpieczonego 85. roku życia. Minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszu wynosi 2, 4 albo 5 lat i różni się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Procedury wyjścia z inwestycji:

Przesłanka do wypłaty	Rodzaj świadczenia	Co wypłacamy z tytułu umowy ubezpieczenia?
dyspozycja ubezpieczającego, możliwa w dowolnym momencie ochrony ubezpieczeniowej albo zawiadomienie o śmierci ubezpieczającego (jeśli jest on inną osobą niż ubezpieczony)	częściowa lub całkowita wypłata wartości wykupu	odpowiednio, część lub całość wartości rachunku
oświadczenie ubezpieczającego, możliwe w terminie 30 dni od zawarcia umowy ubezpieczenia	odstąpienie od umowy ubezpieczenia - w terminie 30 dni od dnia jej zawarcia	wartość rachunku powiększoną o nienależne Towarzystwu Ubezpieczeń opłaty
oświadczenie uprawnionego, możliwe w terminie 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia	odstąpienie od umowy ubezpieczenia/wystąpienie z umowy ubezpieczenia - w terminie 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia	wartość rachunku

JAK MOGĘ ZŁOŻYĆ SKARGĘ?

- 1) pisemnie: osobiście w siedzibie Towarzystwa Ubezpieczeń albo przesyłką pocztową na adres Towarzystwa Ubezpieczeń: ul. Przyokopowa 33, 01-208 Warszawa;
- 2) w formie elektronicznej: za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres info@openlife.pl lub przy wykorzystaniu formularza na stronie internetowej Towarzystwa Ubezpieczeń (www.openlife.pl) lub za pośrednictwem Serwisu Internetowego (wyłącznie klienci posiadający dostęp do Serwisu Internetowego);
- 3) ustnie: telefonicznie pod numerem infolinii 801 222 333 lub +48 22 101 41 60 albo osobiście do protokołu podczas wizyty w siedzibie Towarzystwa Ubezpieczeń.

INNE ISTOTNE INFORMACJE

Szczegółowe informacje o Ubezpieczeniu indywidualnym na życie i dożycie z Ubezpieczeniowym Funduszem Kapitałowym „Multiopcja”, są zawarte w Ogólnych Warunkach Ubezpieczenia, kod OWU: UB_OLIJ195 wraz z załącznikami, dostępnych w oddziałach Agenta oraz na stronie internetowej www.openlife.pl.

Niniejszy **DOKUMENT ZAWIERAJĄCY KLUCZOWE INFORMACJE obowiązuje od dnia 15 lutego 2019 r.**

Aktualna wersja niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE** jest dostępna na stronie internetowej Towarzystwa Ubezpieczeń, z oznaczeniem daty początku i końca obowiązywania.

**ZAŁĄCZNIK DO DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE:
WYKAZ OFEROWANYCH FUNDUSZY ORAZ SZCZEGÓŁOWE INFORMACJE NA TEMAT KAŻDEGO FUNDUSZU.**

WYKAZ OFEROWANYCH FUNDUSZY

Lp.	Nazwa Funduszu	Kod Funduszu	Str.
Fundusze o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego:			
1.	Open Life - Agio Kapitał Plus (qv)	FOLQV001	2
2.	Open Life - Investor Oszczędnościowy (qv)	FOLQV005	4
3.	Open Life - Investor Obligacji (qv)	FOLQV006	6
4.	Open Life - Ipopema Oszczędnościowy (qv)	FOLQV019	8
5.	Open Life - Ipopema Dłużny (qv)	FOLQV020	10
Fundusze o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego:			
1.	Open Life - Investor Zabezpieczenia Emerytalnego (qv)	FOLQV007	12
2.	Open Life - Investor Zrównoważony (qv)	FOLQV008	14
3.	Open Life - Ipopema Obligacji (qv)	FOLQV021	16
4.	Open Life - Schroder ISF Asian Convertible Bond (qv)	FOLQV026	18
5.	Open Life - Schroder ISF Global Diversified Growth (qv)	FOLQV028	20
6.	Open Life - Fidelity Funds European High Yield Fund (qv)	FOLQV040	22
7.	Open Life - Fidelity Funds Global Multi Asset Income Fund (qv)	FOLQV041	24
8.	Open Life - Fidelity Funds Global Strategic Bond Fund (qv)	FOLQV042	26
Fundusze o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego:			
1.	Open Life - Agio Akcji Plus (qv)	FOLQV002	28
2.	Open Life - Investor Akcji (qv)	FOLQV009	30
3.	Open Life - Investor BRIC (qv)	FOLQV010	32
4.	Open Life - Investor Indie i Chiny (qv)	FOLQV011	34
5.	Open Life - Investor Nowych Technologii (qv)	FOLQV013	36
6.	Open Life - Investor Top 25 Małych Spółek (qv)	FOLQV015	38
7.	Open Life - IPOPEMA Globalnych Megatrendów (qv)	FOLQV024	40
8.	Open Life - Schroder ISF Asian Opportunities (qv)	FOLQV027	42
9.	Open Life - Schroder ISF EURO Equity (qv)	FOLQV029	44
10.	Open Life - Schroder ISF Global Emerging Market Opportunities (qv)	FOLQV033	46
11.	Open Life - Schroder ISF Global Gold (qv)	FOLQV034	48
12.	Open Life - Schroder ISF Global Equity (qv)	FOLQV035	50
13.	Open Life - Fidelity Funds - America Fund (qv)	FOLQV036	52
14.	Open Life - Fidelity Funds - Emerging Asia Fund (qv)	FOLQV037	54
15.	Open Life - Fidelity Funds European Dynamic Growth Fund (qv)	FOLQV039	56

SZCZEGÓLWE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Agio Kapitał Plus (qv), kod Funduszu FOLQV001

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

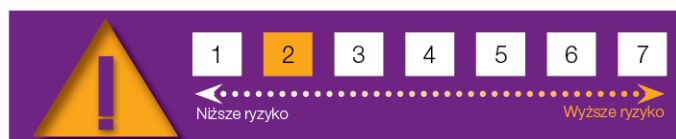
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **AGIO PLUS FIO - Subfundusz AGIO Kapitał Plus.**

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje niski profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 2 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 124,90	37 114,06
	Średni zwrot w każdym roku	-7,19%	-3,67%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 214,43	39 407,03
	Średni zwrot w każdym roku	-1,96%	-0,74%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 528,93	39 852,85
	Średni zwrot w każdym roku	-1,18%	-0,18%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 833,76	40 291,37
	Średni zwrot w każdym roku	-0,42%	0,36%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 628,93	39 952,85

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	
Łączne koszty (w zł)	2 125,71	3 466,31	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,40%	-4,40%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 2-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-1,01%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,39%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia - uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłacie wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia
oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu),
oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Inwestor Oszczędnościowy (qv)”, kod Funduszu FOLQV005

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol FIO - Subfundusz Inwestor Oszczędnościowy**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje niski profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 2 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 656,87	37 533,89
	Średni zwrot w każdym roku	-5,86%	-3,13%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 314,31	39 547,14
	Średni zwrot w każdym roku	-1,71%	-0,57%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 523,40	39 844,70
	Średni zwrot w każdym roku	-1,19%	-0,19%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 731,31	40 142,19
	Średni zwrot w każdym roku	-0,67%	0,18%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 623,40	39 944,70

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł		
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku
Łączne koszty (w zł)	1 822,03	2 856,40
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,63%	-3,63%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 2-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-1,01%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-2,62%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Inwestor Obligacji (qv)”, kod Funduszu FOLQV006

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol FIO - Subfundusz Inwestor Obligacji**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowo inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje niski profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 2 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 823,11	36 086,19
	Średni zwrot w każdym roku	-10,44%	-5,02%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 646,96	38 583,71
	Średni zwrot w każdym roku	-3,38%	-1,79%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 494,13	39 783,76
	Średni zwrot w każdym roku	-1,26%	-0,27%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 351,03	41 012,16
	Średni zwrot w każdym roku	0,88%	1,26%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 594,13	39 883,76

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	
Łączne koszty (w zł)	1 892,56	2 997,15	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,81%	-3,81%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 2-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-1,01%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-2,80%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Ipopema Oszczędnościowy (qv)”, kod Funduszu FOLQV019

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Ipopema SFIO - Subfundusz Ipopema Oszczędnościowy**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje niski profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 2 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 521,00	37 359,67
	Średni zwrot w każdym roku	-6,20%	-3,36%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 287,45	39 507,91
	Średni zwrot w każdym roku	-1,78%	-0,62%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 521,66	39 842,59
	Średni zwrot w każdym roku	-1,20%	-0,20%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 759,50	40 182,34
	Średni zwrot w każdym roku	-0,60%	0,23%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 621,66	39 942,59

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł		
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku
Łączne koszty (w zł)	1 983,65	3 180,94
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,04%	-4,04%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 2-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-1,01%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,03%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Ipopema Dłużny (qv)”, kod Funduszu FOLQV020

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

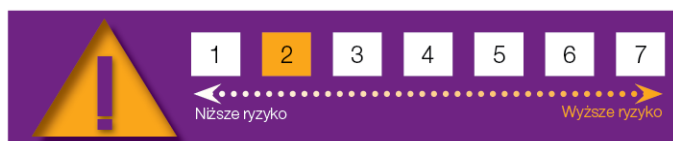
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Ipopema SFIO - Subfundusz Ipopema Dłużny**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje niski profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 2 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 108,82	34 122,55
	Średni zwrot w każdym roku	-19,73%	-7,64%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 770,60	39 118,39
	Średni zwrot w każdym roku	-3,07%	-1,11%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 127,74	41 070,91
	Średni zwrot w każdym roku	0,32%	1,33%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 524,52	43 112,70
	Średni zwrot w każdym roku	3,81%	3,82%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 227,74	41 170,91

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł		
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku
Łączne koszty (w zł)	2 347,29	3 935,01
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,99%	-4,98%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 2-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-1,01%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,97%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Inwestor Zabezpieczenia Emerytalnego (qv)”, kod Funduszu FOLQV007

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

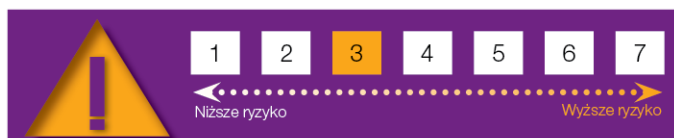
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol FIO - Subfundusz Inwestor Zabezpieczenia Emerytalnego**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	30 116,46	31 612,12	28 323,55
	Średni zwrot w każdym roku	-24,71%	-11,10%	-8,27%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 204,83	38 891,93	41 036,32
	Średni zwrot w każdym roku	-4,49%	-1,39%	0,64%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 168,57	43 217,74	47 627,31
	Średni zwrot w każdym roku	2,92%	3,94%	4,46%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	44 315,41	47 974,01	55 218,53
	Średni zwrot w każdym roku	10,79%	9,51%	8,39%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twój beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 268,57	43 317,74	47 727,31

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 651,23	4 598,74	8 789,28
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,78%	-5,74%	-5,21%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,47%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,74%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Inwestor Zrównoważony (qv)”, kod Funduszu FOLQV008

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

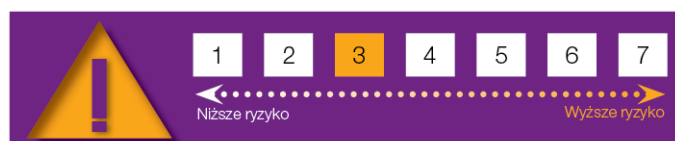
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol FIO - Subfundusz Inwestor Zrównoważony**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	25 213,81	28 969,41	24 942,60
	Średni zwrot w każdym roku	-36,97%	-14,90%	-11,14%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 853,20	37 181,09	38 966,50
	Średni zwrot w każdym roku	-7,87%	-3,59%	-0,65%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 596,55	44 109,56	49 600,40
	Średni zwrot w każdym roku	3,99%	5,01%	5,53%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	46 861,00	52 229,44	63 015,95
	Średni zwrot w każdym roku	17,15%	14,27%	12,03%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 696,55	44 209,56	49 700,40

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 580,66	4 473,05	8 607,57
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,62%	-5,57%	-5,04%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,47%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-4,57%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Ipopema Obligacji (qv)”, kod Funduszu FOLQV021

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

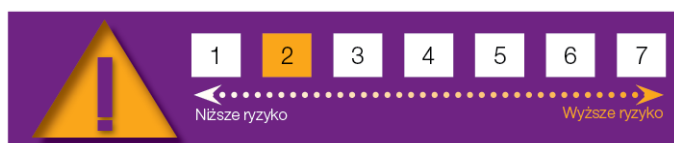
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Ipopema SFIO - Subfundusz Ipopema Obligacji**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku
		na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 863,93	35 858,24
	Średni zwrot w każdym roku	-12,84%	-5,32%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 863,87	39 051,89
	Średni zwrot w każdym roku	-2,84%	-1,19%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 777,13	40 358,57
	Średni zwrot w każdym roku	-0,56%	0,45%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 711,59	41 708,72
	Średni zwrot w każdym roku	1,78%	2,11%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 877,13	40 458,57
			41 647,13

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 288,48	3 802,77	6 898,03
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,83%	-4,82%	-4,32%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,50%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,82%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Schroder ISF Asian Convertible Bond (qv)”, kod Funduszu FOLQV026

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

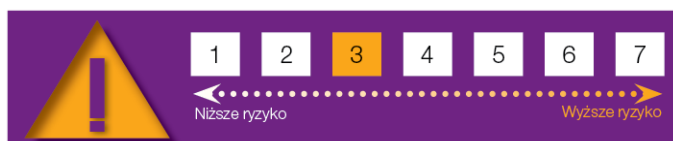
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Asian Convertible Bond A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku
		na koniec 4 roku	
		(minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	25 876,63	30 473,64
	Średni zwrot w każdym roku	-35,31%	-12,72%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 407,4	35 567,86
	Średni zwrot w każdym roku	-8,98%	-5,70%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 698,79	40 205,50
	Średni zwrot w każdym roku	-0,75%	0,26%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	43 307,77	45 468,86
	Średni zwrot w każdym roku	8,27%	6,62%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 798,79	40 305,50
			41 338,45

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 195,99	3 613,85	6 504,04
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,59%	-4,59%	-4,08%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,50%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,58%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia
oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu),
oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Schroder ISF Global Diversified Growth (qv)”, kod Funduszu FOLQV028

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Global Diversified Growth A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	29 944,85	32 335,70	29 269,30
	Średni zwrot w każdym roku	-25,14%	-10,09%	-7,51%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 989,80	36 268,17	35 424,45
	Średni zwrot w każdym roku	-7,53%	-4,78%	-2,99%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 509,07	39 801,17	40 391,89
	Średni zwrot w każdym roku	-1,23%	-0,25%	0,24%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 146,51	43 623,05	45 997,58
	Średni zwrot w każdym roku	5,37%	4,43%	3,55%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 609,07	39 901,17	40 491,89

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 310,61	3 836,40	6 921,86
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,87%	-4,87%	-4,37%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,50%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,87%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Fidelity Funds European High Yield Fund (qv)”, kod Funduszu FOLQV040

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

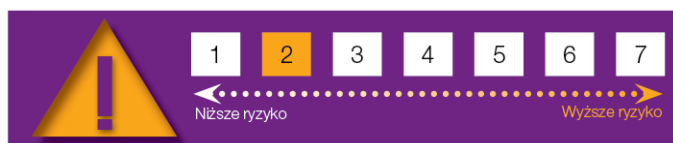
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds European High Yield Fund A (ACC) (PLN) (HEDGED)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku
		na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 312,06	34 123,21
	Średni zwrot w każdym roku	-16,72%	-7,64%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 813,36	39 285,61
	Średni zwrot w każdym roku	-2,97%	-0,90%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 310,08	41 443,81
	Średni zwrot w każdym roku	0,78%	1,79%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 852,65	43 708,20
	Średni zwrot w każdym roku	4,63%	4,53%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 410,08	41 543,81
			43 907,93

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 944,64	3 125,56	5 587,90
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,98%	-3,97%	-3,45%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,49%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-2,96%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Fidelity Funds Global Multi Asset Income Fund (qv)”, kod Funduszu FOLQV041

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

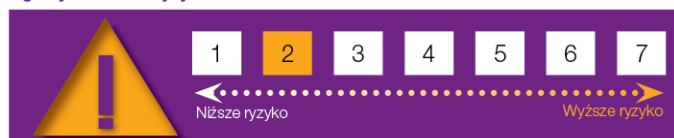
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds Global Multi Asset Income Fund A (Acc) (PLN) (HEDGED)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku
		na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	31 308,94	32 854,07
	Średni zwrot w każdym roku	-21,73%	-9,37%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 028,01	38 018,84
	Średni zwrot w każdym roku	-4,93%	-2,51%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 046,65	40 900,11
	Średni zwrot w każdym roku	0,12%	1,12%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 147,67	43 973,91
	Średni zwrot w każdym roku	5,37%	4,85%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 146,65	41 000,11
			42 762,06

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 051,74	3 334,22	5 981,69
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,24%	-4,23%	-3,71%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,49%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,22%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Fidelity Funds Global Strategic Bond Fund (qv)”, kod Funduszu FOLQV042

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds Global Strategic Bond Fund A (Acc) (PLN) (HEDGED)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje umiarkowany profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 4 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku
		na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 862,08	35 393,19
	Średni zwrot w każdym roku	-12,84%	-5,93%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 287,59	37 970,28
	Średni zwrot w każdym roku	-4,28%	-2,57%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 303,53	39 404,84
	Średni zwrot w każdym roku	-1,74%	-0,75%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 351,54	40 898,78
	Średni zwrot w każdym roku	0,88%	1,12%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 403,53	39 504,84
			39 708,24

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 944,72	3 096,40	5 408,66
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,93%	-3,94%	-3,44%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 4-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,51%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-2,93%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Agio Akcji Plus (qv)”, kod Funduszu FOLQV002

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **AGIO PLUS FIO - Subfundusz AGIO Akcji PLUS**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	16 724,05	20 261,78	16 127,08
	Średni zwrot w każdym roku	-58,19%	-20,29%	-16,61%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 345,81	35 543,76	37 135,38
	Średni zwrot w każdym roku	-11,64%	-3,86%	-1,48%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 911,56	47 627,54	54 123,37
	Średni zwrot w każdym roku	4,78%	5,99%	6,23%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	49 232,32	63 222,67	78 144,87
	Średni zwrot w każdym roku	23,08%	16,49%	14,33%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	42 011,56	47 727,54	54 223,37

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł				
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	3 446,94	9 284,73	15 918,81	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-8,76%	-7,34%	-7,05%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,35%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.	
	Koszty wyjścia	brak	-	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-	
	Pozostałe koszty bieżące	-6,70%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-	
	Premie motywacyjne	brak	-	

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Inwestor Akcji (qv)”, kod Funduszu FOLQV009

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

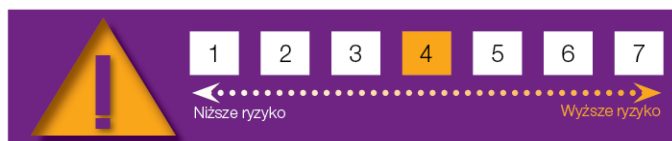
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol FIO - Subfundusz Inwestor Akcji**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	19 594,09	21 821,40	17 798,66
	Średni zwrot w każdym roku	-51,01%	-18,29%	-14,95%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 359,48	33 251,76	33 539,48
	Średni zwrot w każdym roku	-14,10%	-5,97%	-3,46%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 257,01	45 598,10	50 396,18
	Średni zwrot w każdym roku	3,14%	4,46%	4,73%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	49 373,29	62 319,11	75 470,94
	Średni zwrot w każdym roku	23,43%	15,93%	13,54%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 357,01	45 698,10	50 496,18

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł				
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	6 899,02	20 059,74	34 605,30	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-17,31%	-15,91%	-15,63%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,36%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.	
	Koszty wyjścia	brak	-	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-	
	Pozostałe koszty bieżące	-15,27%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-	
	Premie motywacyjne	brak	-	

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Investor BRIC (qv)”, kod Funduszu FOLQV010

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Investor Parasol SFIO - Subfundusz Investor BRIC**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	15 980,12	19 775,95	15 577,66
	Średni zwrot w każdym roku	-60,05%	-20,93%	-17,19%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 743,19	29 386,60	27 594,86
	Średni zwrot w każdym roku	-18,14%	-9,77%	-7,16%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 971,26	41 479,16	43 044,03
	Średni zwrot w każdym roku	-0,07%	1,22%	1,48%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	48 656,14	58 381,14	66 951,06
	Średni zwrot w każdym roku	21,64%	13,43%	10,85%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 071,26	41 579,16	43 144,03

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł				
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	3 137,35	7 951,94	12 948,10	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-7,97%	-6,62%	-6,35%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,39%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.	
	Koszty wyjścia	brak	-	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-	
	Pozostałe koszty bieżące	-5,96%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-	
	Premie motywacyjne	brak	-	

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Inwestor Indie i Chiny (qv)”, kod Funduszu FOLQV011

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol SFIO - Subfundusz Inwestor Indie i Chiny**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	13 708,84	17 183,41	12 866,65
	Średni zwrot w każdym roku	-65,73%	-24,55%	-20,30%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 713,18	29 755,22	28 394,75
	Średni zwrot w każdym roku	-18,22%	-9,39%	-6,62%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 425,65	42 888,04	45 500,54
	Średni zwrot w każdym roku	1,06%	2,35%	2,61%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	49 772,59	61 589,55	72 642,46
	Średni zwrot w każdym roku	24,43%	15,47%	12,67%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 525,65	42 988,04	45 600,54

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł				
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	3 123,84	7 990,90	13 154,36	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-7,94%	-6,58%	-6,30%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,38%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.	
	Koszty wyjścia	brak	-	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-	
	Pozostałe koszty bieżące	-5,92%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-	
	Premie motywacyjne	brak	-	

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Inwestor Nowych Technologii (qv)”, kod Funduszu FOLQV013

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol SFIO - Subfundusz Inwestor Nowych Technologii**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	18 011,60	21 329,84	17 259,61
	Średni zwrot w każdym roku	-54,97%	-18,91%	-15,47%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 162,10	36 080,19	38 674,13
	Średni zwrot w każdym roku	-12,09%	-3,38%	-0,67%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 638,16	50 328,44	59 406,12
	Średni zwrot w każdym roku	6,60%	7,96%	8,23%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	51 523,52	69 958,50	90 933,24
	Średni zwrot w każdym roku	28,81%	20,48%	17,85%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	42 738,16	50 428,44	59 506,12

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł				
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	3 130,95	8 423,45	14 670,36	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-7,99%	-6,55%	-6,26%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,34%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.	
	Koszty wyjścia	brak	-	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-	
	Pozostałe koszty bieżące	-5,92%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-	
	Premie motywacyjne	brak	-	

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Investor Top 25 Małych Spółek (qv)”, kod Funduszu FOLQV015

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

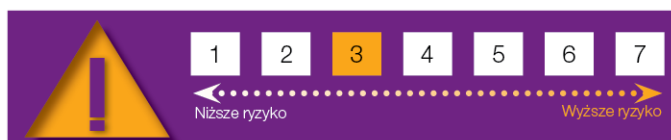
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Investor Parasol FIO - Subfundusz Investor Top 25 Małych Spółek**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowo inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	24 927,70	26 002,54	22 510,86
	Średni zwrot w każdym roku	-37,68%	-13,37%	-10,86%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 585,39	31 617,56	29 750,83
	Średni zwrot w każdym roku	-13,54%	-7,54%	-5,75%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 283,88	39 398,89	39 514,25
	Średni zwrot w każdym roku	-1,79%	-0,50%	-0,24%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	44 536,66	49 002,80	52 382,79
	Średni zwrot w każdym roku	11,34%	7,00%	5,54%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 383,88	39 498,89	39 614,25

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 907,16	7 138,65	11 382,52
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-7,38%	-6,06%	-5,78%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,40%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-5,38%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – IPOPEMA Globalnych Megatrendów (qv)”, kod Funduszu FOLQV024

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Ipopema SFIO - Subfundusz Ipopema Globalnych Megatrendów**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	19 473,45	22 129,85	18 200,23
	Średni zwrot w każdym roku	-51,32%	-17,91%	-14,57%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 101,99	32 647,58	32 597,47
	Średni zwrot w każdym roku	-14,75%	-6,55%	-4,01%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 285,06	45 197,49	49 480,88
	Średni zwrot w każdym roku	3,21%	4,16%	4,35%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	48 933,06	61 259,41	73 533,35
	Średni zwrot w każdym roku	22,33%	15,27%	12,95%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twój beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 385,06	45 297,49	49 580,88

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł				
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	3 772,42	10 143,79	17 119,42	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-9,56%	-8,16%	-7,88%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,37%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.	
	Koszty wyjścia	brak	-	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-	
	Pozostałe koszty bieżące	-7,51%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-	
	Premie motywacyjne	brak	-	

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Schroder ISF Asian Opportunities (qv)”, kod Funduszu FOLQV027

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

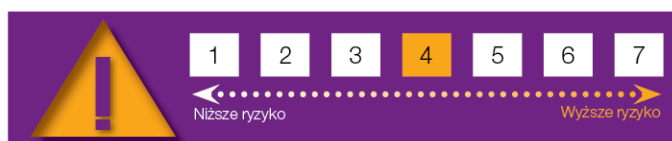
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Asian Opportunities A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	21 590,45	22 135,15	18 140,42
	Średni zwrot w każdym roku	-46,02%	-17,90%	-14,63%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 991,03	31 804,09	30 952,12
	Średni zwrot w każdym roku	-15,02%	-7,36%	-5,00%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 420,37	42 908,06	45 548,97
	Średni zwrot w każdym roku	1,05%	2,37%	2,63%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	47 956,47	57 757,03	66 876,76
	Średni zwrot w każdym roku	19,89%	13,03%	10,83%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 520,37	43 008,06	45 648,97

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 349,44	5 598,84	9 048,14
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,00%	-4,64%	-4,36%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,38%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,98%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Schroder ISF EURO Equity (qv)”, kod Funduszu FOLQV029

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF EURO Equity A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku
		na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	16 199,63	16 357,58
	Średni zwrot w każdym roku	-59,50%	-25,77%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 749,05	29 860,26
	Średni zwrot w każdym roku	-18,13%	-9,29%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 473,95	43 048,21
	Średni zwrot w każdym roku	1,18%	2,48%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	49 848,86	61 846,96
	Średni zwrot w każdym roku	24,62%	15,63%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 573,95	43 148,21
			45 886,34

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 342,57	5 582,29	9 027,99
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,99%	-4,62%	-4,34%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,38%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,96%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia
oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu),
oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Schroder ISF Global Emerging Market Opportunities (gv)”, kod Funduszu FOLQV033

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Global Emerging Market Opportunities A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 10,20 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku
		na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	21 025,70	21 904,89
	Średni zwrot w każdym roku	-47,44%	-18,19%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 241,74	32 651,33
	Średni zwrot w każdym roku	-14,40%	-6,54%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 857,53	44 291,60
	Średni zwrot w każdym roku	2,14%	3,46%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	48 597,77	59 892,02
	Średni zwrot w każdym roku	21,49%	14,40%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 957,53	44 391,60
			48 114,47

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 370,60	5 716,77	9 344,06
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,07%	-4,69%	-4,42%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,38%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,04%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Schroder ISF Global Gold (qv)”, kod Funduszu FOLQV034

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Global Gold A (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	10 330,25	8 550,99	4 772,50
	Średni zwrot w każdym roku	-74,17%	-40,21%	-34,64%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	24 261,16	15 376,79	10 654,47
	Średni zwrot w każdym roku	-39,35%	-27,29%	-23,25%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 115,61	30 620,78	25 961,69
	Średni zwrot w każdym roku	-9,71%	-8,52%	-8,28%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	53 680,01	60 882,88	63 067,19
	Średni zwrot w każdym roku	34,20%	15,03%	9,53%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	36 215,61	30 720,78	26 061,69

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 070,14	4 323,79	6 234,82
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,12%	-3,90%	-3,66%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,47%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
	Pozostałe koszty bieżące	-3,19%	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Schroder ISF Global Equity (gv)”, kod Funduszu FOLQV035

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Global Equity A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	21 822,61	22 352,35	18 390,22
	Średni zwrot w każdym roku	-45,44%	-17,63%	-14,39%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 727,00	33 100,01	32 666,96
	Średni zwrot w każdym roku	-13,18%	-6,12%	-3,97%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 523,81	43 189,38	46 030,41
	Średni zwrot w każdym roku	1,31%	2,59%	2,85%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	47 093,04	56 121,40	64 592,56
	Średni zwrot w każdym roku	17,73%	11,95%	10,06%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twój beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 623,81	43 289,38	46 130,41

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 355,59	5 627,61	9 114,78
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,02%	-4,65%	-4,38%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,38%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,00%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Fidelity Funds America Fund (qv)”, kod Funduszu FOLQV036

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds America Fund A (Acc) (PLN) (HEDGED)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	20 222,83	21 430,08	17 363,96
	Średni zwrot w każdym roku	-49,44%	-18,78%	-15,37%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 606,86	35 746,35	37 175,50
	Średni zwrot w każdym roku	-10,98%	-3,68%	-1,45%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 590,06	46 758,97	52 570,53
	Średni zwrot w każdym roku	3,98%	5,34%	5,62%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	48 497,03	61 061,48	74 215,72
	Średni zwrot w każdym roku	21,24%	15,14%	13,16%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twój beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 690,06	46 858,97	52 670,53

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł				
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku	
Łączne koszty (w zł)	2 167,05	5 162,03	8 529,03	
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,60%	-4,19%	-3,91%	

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym				
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,36%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.	
	Koszty wyjścia	brak	-	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-	
	Pozostałe koszty bieżące	-3,55%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.	
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-	
	Premie motywacyjne	brak	-	

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia
oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu),
oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Fidelity Funds Emerging Asia Fund (qv)”, kod Funduszu FOLQV037

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

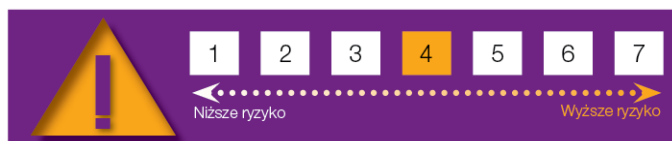
Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds Emerging Asia Fund A (Acc) (PLN) (HEDGED)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku
		na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	19 034,46	23 628,29
	Średni zwrot w każdym roku	-52,41%	-16,09%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 711,61	33 209,52
	Średni zwrot w każdym roku	-13,22%	-6,01%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 631,59	43 601,67
	Średni zwrot w każdym roku	1,58%	2,92%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	47 484,17	57 152,99
	Średni zwrot w każdym roku	18,71%	12,63%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 731,59	43 701,67
			46 889,00

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 169,74	5 066,82	8 175,54
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,56%	-4,19%	-3,91%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,38%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,53%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia
oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu),
oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „Open Life – Fidelity Funds European Dynamic Growth Fund (qv)”, kod Funduszu FOLQV039

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej pomniejszonej o opłatę wstępną, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds European Dynamic Growth Fund A (Acc) (PLN) (HEDGED)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

- 1) osoba w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki profil ryzyka inwestycyjnego i związaną z tym możliwość poniesienia straty inwestycyjnej;
- 2) zdecydowany na zainwestowanie swoich środków, który posiada stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki na okres co najmniej 5 lat;
- 3) posiadający wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- 4) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- 5) zainteresowany produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną.

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 0,96 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	18 980,62	20 517,19	16 369,81
	Średni zwrot w każdym roku	-52,55%	-19,95%	-16,36%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 512,77	36 183,97	38 330,53
	Średni zwrot w każdym roku	-11,22%	-3,29%	-0,85%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 140,16	48 646,26	56 157,15
	Średni zwrot w każdym roku	5,35%	6,74%	7,02%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	49 932,47	65 306,60	82 155,86
	Średni zwrot w każdym roku	24,83%	17,75%	15,48%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	42 240,16	48 746,26	56 257,15

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 185,10	5 280,89	8 854,40
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,67%	-4,24%	-3,96%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec 5-letniego zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	-0,36%	Wpływ kosztów ponoszonych przy wejściu w inwestycję. Wpływ kosztów wliczono w cenę.
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,60%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Opłaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata wstępna:** do 1,99%, jest to największa kwota, jaka zapłacisz tytułem opłaty wstępnej; możliwe że zapłacisz mniej;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,49% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 0,08 zł miesięcznie.

Koszt wejścia – uwzględniony w opłacie wstępnej, która służy pokryciu części kosztów dystrybucji. Faktyczny koszt odpowiada wartości pobranej opłaty wstępnej, pobieranej jednorazowo, ze składki przed jej zainwestowaniem w Fundusz i nie podlega zwrotowi (poza przypadkiem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia).

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów wynagrodzenia Agenta powyżej wydatków ujętych w opłacie wstępnej.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.