

DOKUMENT ZAWIERAJĄCY KLUCZOWE INFORMACJE

CEL

Poniższy dokument zawiera kluczowe informacje o danym produkcie inwestycyjnym. Nie jest to materiał marketingowy. Udzielenie tych informacji jest wymagane prawem, aby pomóc w zrozumieniu charakteru tego produktu inwestycyjnego oraz ryzyka, kosztów, potencjalnych zysków i strat z nim związanych, a także pomóc w porównywaniu go z innymi produktami.

PRODUKT

Nazwa produktu: „Portfel Możliwości Premium”, kod OWU: UB_OLIJ177

Towarzystwo Ubezpieczeń: Open Life TU Życie S.A.

Kontakt: adres jak w stopce, infolinia: 801 222 333, strona internetowa: www.openlife.pl, adres email: info@openlife.pl.

Nazwa organu sprawującego nadzór nad Towarzystwem Ubezpieczeń: Komisja Nadzoru Finansowego.

Data sporządzenia lub ostatniej zmiany Dokumentu zawierającego kluczowe informacje: 28 października 2022 r.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

CO TO ZA PRODUKT?

Rodzaj:

Ubezpieczenie indywidualne na życie i dożycie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym (Fundusz).

Dobrowolny produkt ubezpieczeniowy o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną. Produkt umożliwia gromadzenie i inwestowanie przeważającej części środków pochodzących ze składki jednorazowej przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków po stronie Ubezpieczającego. Inwestowanie następuje w ramach dostępnych w tym produkcie Funduszy, do wyboru Ubezpieczającego.

Opis bazowych wariantów inwestycyjnych (Funduszy):

Środki Funduszy dostępnych w ramach umowy ubezpieczenia są lokowane w:

1) jednostki lub tytuły uczestnictwa funduszy inwestycyjnych lub innych instytucji wspólnego inwestowania z kategorii funduszy: rynku pieniężnego, rynku obligacji, rynku akcji, rynku surowców, mieszanych, absolutnej stopy zwrotu o różnym poziomie ryzyka inwestycyjnego;

2) depozyty bankowe lub środki pieniężne.

Wykaz oferowanych Funduszy oraz szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Główne czynniki, od których zależy wartość zwrotu z inwestycji:

- 1) wzrost wartości aktywów Funduszu tj. w szczególności wzrost wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu (czynnik zwiększający wartość inwestycji - wzrost wartości jednostki lub tytułu uczestnictwa powoduje analogiczny wzrost wartości udziału Funduszu) oraz
- 2) spadek wartości aktywów Funduszu tj. w szczególności spadek wartości jednostek ub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu (czynnik zmniejszający wartość inwestycji - spadek wartości jednostki lub tytułu uczestnictwa powoduje analogiczny spadek wartości udziału Funduszu) oraz
- 3) wartość pobranych opłat (czynnik zmniejszający wartość inwestycji o równowartość pobranych opłat tj. opłaty za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia, opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu oraz opłaty za ryzyko, których wysokość została przedstawiona w części „**JAKIE SĄ KOSZTY?**”).

Docelowy inwestor indywidualny

Cechy docelowego inwestora różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Świadczenia ubezpieczeniowe i koszty

Cechy umowy ubezpieczenia:

- 1) umowa o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (w zakresie ochrony: śmierć ubezpieczonego lub śmierć ubezpieczonego spowodowana nieszczęśliwym wypadkiem, dożycie przez ubezpieczonego rocznicy polisy przypadającej w roku kalendarzowym, w którym ukończy on 85. rok życia). W ramach umowy ubezpieczenia Klient ma wybór spośród dwóch wariantów: wariant podstawowy ochrony, w którym suma ubezpieczenia z tytułu śmierci ubezpieczonego w wyniku nieszczęśliwego wypadku wynosi 10 000 zł albo wariant rozszerzonej ochrony w którym suma ubezpieczenia z tytułu śmierci ubezpieczonego w wyniku nieszczęśliwego wypadku wynosi 110 000 zł. Wybór wariantu rozszerzonej ochrony wiąże się z dodatkową opłatą i dodatkowymi wyłączeniami odpowiedzialności Towarzystwa ubezpieczeń. W niniejszym **DOKUMENCIE ZAWIERAJĄCYM KLUCZOWE INFORMACJE** uwzględniono podstawowy wariant ochrony;
- 2) składka jednorazowa. Minimalna wysokość składki jednorazowej wynosi 10 000 zł;
- 3) składka jednorazowa jest alokowana do Funduszy, zgodnie z dyspozycją ubezpieczającego.

Ubezpieczonym może być osoba fizyczna w wieku 18 - 70 lat. Koszt ochrony ubezpieczeniowej, w wariantach podstawowym i rozszerzonym, pokrywany jest przez Ubezpieczającego w ramach opłaty za ryzyko w wysokości 1,06 PLN miesięcznie (w tym 0,85 PLN za ryzyko śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej; 0,21 PLN za ryzyko śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku NN), uwzględnionej w kwocie składki jednorazowej. Opłata pobierana jest co miesiąc poprzez umorzenie udziałów Funduszy (czynnik zmniejszający wartość zwrotu z inwestycji).

Świadczenia ubezpieczeniowe, których hipotetyczne wartości, wyliczone w różnych scenariuszach zostały wskazane w części zatytułowanej „**JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?**”

Świadczenie ubezpieczeniowe wypłacane w zależności od zdarzenia ubezpieczeniowego	Co wypłacamy z tytułu umowy ubezpieczenia?	Komu wypłacamy?
z tytułu śmierci ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej albo	1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów	uposażonym lub uprawnionym
z tytułu śmierci ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w następstwie nieszczęśliwego wypadku (wariant podstawowy ochrony) albo	10 000 zł oraz 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów	uposażonym lub uprawnionym
z tytułu dożycia przez ubezpieczonego rocznicy polisy przypadającej w roku kalendarzowym, w którym ukończy on 85. rok życia	wartość rachunku udziałów	ubezpieczonemu

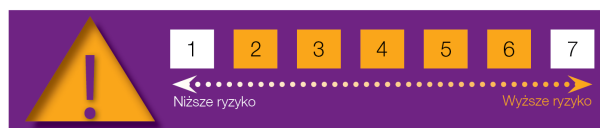
Na wysokość świadczenia ubezpieczeniowego z tytułu śmierci Ubezpieczonego mogą mieć wpływ ewentualne wyłączenia odpowiedzialności Towarzystwa Ubezpieczeń, o których mowa w ogólnych warunkach ubezpieczenia. Umowa ubezpieczenia jest zawierana na okres do 85. roku życia ubezpieczonego. Minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszu wynosi 4 albo 5 lat i różni się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Open Life TU Życie S.A. ma prawo do jednostronnego rozwiązania umowy ubezpieczenia w przypadkach wynikających z ustawy z dnia 1 marca 2018 r. o przeciwdziałaniu praniu pieniędzy oraz finansowaniu terroryzmu.

Umowa ubezpieczenia zostanie automatycznie rozwiązana w przypadku spadku wartości rachunku udziałów do zera.

JAKIE SĄ RYZYKA I MOŻLIWE KORZYŚCI?

Wskaźnik ryzyka:



Ogólny wskaźnik ryzyka danego Funduszu stanowi wskazówkę co do poziomu ryzyka tego produktu w porównaniu z innymi produktami. Pokazuje on, jakie jest prawdopodobieństwo straty pieniędzy na produkcie z powodu zmian rynkowych lub wskutek tego, że nie mamy możliwości wypłacenia Ci pieniędzy. Wskaźnik ryzyka różni się w zależności od Funduszu.

Wskaźnik ryzyka uwzględnia założenie, że będziesz utrzymywać produkt przez minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszu. Jeżeli spieniężysz inwestycję na wczesnym etapie, faktyczne ryzyko może się znacznie różnić, a zwrot może być niższy. Wcześniejsza rezygnacja z umowy ubezpieczenia skutkuje wypłatą świadczeń z tytułu umowy opisanych w części „**ILE CZASU POWINIEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁACIĆ PIENIĄDZE?**”

Na podstawie klasy ryzyka oraz oceny polityki inwestycyjnej Fundusze są kwalifikowane przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o niskim, umiarkowanym albo wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Nasza klasyfikacja oznacza, że z inwestycją w Fundusz związane jest odpowiednio niskie, umiarkowane lub wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia. Informacja o poziomie ryzyka straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z inwestycją w danym Funduszu jest zawarta w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE** w pkt. „**OGÓLNY WSKAŹNIK RYZYKA**”.

Z umową ubezpieczenia związane jest ryzyko płynności o istotnym znaczeniu, co oznacza że być może nie będziesz w stanie wyjść z inwestycji łatwo (zawieszona może zostać tymczasowo możliwość umorzenia udziałów Funduszy i realizacja wypłaty z tytułu umowy ubezpieczenia) lub być może będziesz musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpływa na uzyskany zwrot. Ryzyko płynności nie jest uwzględnione w Ogólnym wskaźniku ryzyka.

Ten produkt nie uwzględnia żadnej ochrony przed przyszłymi wynikami na rynku, więc możesz stracić część lub całość swojej inwestycji. W przypadku niemożliwości wypłacenia Ci (przez nas) należnej kwoty możesz stracić całość swojej inwestycji. Możesz jednak skorzystać z systemu ochrony konsumentów (zob. sekcja „**CO SIĘ STANIE, JEŚLI OPEN LIFE TU ŻYCIE S.A. NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY**”). Ochrona ta nie jest uwzględniona we wskaźniku przedstawionym powyżej.

Scenariusze dotyczące wyników:

Zmiana wartości udziału Funduszy odzwierciedla zmianę wartości jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są środki Funduszu. Wartość zwrotu z inwestycji w Funduszu pomniejszają pobierane opłaty. Zwrot z inwestycji oraz scenariusze odzwierciedlające świadczenie ubezpieczeniowe jakie mogą otrzymać Twoi beneficjenci w przypadku wystąpienia zdarzenia ubezpieczeniowego różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE** w pkt. Scenariusze dotyczące wyników Funduszu. W zaprezentowanej tam tabeli pokazano, ile pieniędzy możesz dostać z powrotem w przypadku spieniężenia inwestycji na koniec określonego roku trwania umowy ubezpieczenia w różnych scenariuszach, przy założeniu, że inwestujesz 40 000 zł jednorazowo. Przedstawione scenariusze pokazują, jakie wyniki mogłyby przynieść Twoja inwestycja. Możesz porównać je ze scenariuszami dotyczącymi innych produktów. Przedstawione scenariusze są szacunkami przyszłych wyników opartymi na dowodach z przeszłości oraz na zmienności wartości tej inwestycji i nie stanowią dokładnego wskaźnika. Twój zwrot będzie różnił się w zależności od wyników na rynku i długości okresu utrzymywania produktu. Scenariusz warunków skrajnych pokazuje, ile pieniędzy możesz odzyskać w ekstremalnych warunkach rynkowych i nie uwzględnia sytuacji, w której nie jesteśmy w stanie wypłacić Ci pieniędzy.

Przedstawione dane liczbowe obejmują wszystkie koszty samego produktu, jak również obejmują koszty dystrybutora. W danych liczbowych nie uwzględniono Twojej osobistej sytuacji podatkowej, która również może mieć wpływ na wielkość zwrotu.

Twoją maksymalną stratą może być strata wszystkich zainwestowanych środków (zapłaconej składki).

CO SIĘ STANIE, JEŚLI OPEN LIFE TU ŻYCIE S.A. NIE MA MOŻLIWOŚCI WYPŁATY?

Klient może ponieść stratę w związku z upadłością Towarzystwa Ubezpieczeń. W takim przypadku Ubezpieczeniowy Fundusz Gwarancyjny zaspokaja roszczenia osób uprawnionych z umów ubezpieczenia na życie, w wysokości 50% wierzytelności, do kwoty nie większej niż równowartość w złotych 30 000 euro (Ustawa o ubezpieczeniach obowiązkowych, Ubezpieczeniowym Funduszu Gwarancyjnym i Polskim Biurze Ubezpieczycieli Komunikacyjnych).

W przypadku braku możliwości spieniężenia aktywów Funduszu z przyczyn niezależnych od Towarzystwa Ubezpieczeń, Klient może nie być w stanie wyjść z inwestycji łatwo lub być może będzie musiał wyjść z inwestycji po cenie, która znacznie wpływa na uzyskany zwrot. Ryzyko to nie jest objęte instytucjonalnym systemem rekompensat lub gwarancji.

JAKIE SĄ KOSZTY?

Zmniejszenie zwrotu pokazuje, jaki wpływ łączne koszty ponoszone przez Ciebie będą miały na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać. Łączne koszty obejmują koszty jednorazowe, koszty bieżące i koszty dodatkowe.

Kwoty tu przedstawione są łącznymi kosztami samego produktu, przy scenariuszu umiarkowanym, w trzech różnych okresach utrzymywania. Obejmują one potencjalne kary za wcześniejsze wyjście z inwestycji. Dane liczbowe oparte są na założeniu, że inwestujesz 40 000 zł. Są to dane szacunkowe i mogą ulec zmianie w przyszłości.

Osoba sprzedająca Ci ten produkt lub doradzająca w jego sprawie może nałożyć na Ciebie inne koszty. W takim przypadku osoba ta przekaze Ci informacje na temat tych kosztów i pokaże, jaki wpływ na Twoją inwestycję będą miały wszystkie koszty w czasie.

Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł Scenariusze			
Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 4 lata	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	od 1 741,76 do 2 411,16	od 2 459,60 do 3 821,62	od 3 834,90 do 6 642,01
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym (%)	od -4,36% do -6,03%	od -3,15% do -4,79%	od -2,55% do -4,16%
Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 5 lat	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	od 2 103,54 do 3 540,55	od 4 274,03 do 8 544,78	od 6 398,54 do 15 426,10
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym (%)	od -5,27% do -9,41%	od -3,63% do -8,04%	od -3,30% do -7,78%

Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) **wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji**, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), **w ujęciu rocznym**;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym

		Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 4 lata	Fundusze, dla których minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia wynosi 5 lat	
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	brak	
	Koszty wyjścia	od -0,10% do -0,14%	brak	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia.
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	od -2,44% do -4,03%	od -3,30% do -7,78%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	brak	-

Opis kosztów:

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna: 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%**;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia: 1,40% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej**;
- 3) **opłata za ryzyko: 1,06 PLN miesięcznie (w tym 0,85 PLN za ryzyko śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej; 0,21 PLN za ryzyko śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku NW).**

Koszt wyjścia – uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża Ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione są w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu) oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2), służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru Ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3), służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Koszty różnią się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

ILE CZASU POWINIENEM POSIADAĆ PRODUKT I CZY MOGĘ WCZEŚNIEJ WYPŁAĆCI PIENIĄDZE?

Zalecany (minimalny wymagany) okres utrzymywania umowy:

Umowa trwa do dożycia przez Ubezpieczonego 85. roku życia. Minimalny rekomendowany okres trwania umowy ubezpieczenia uwzględniający horyzont inwestycyjny Funduszu oraz okres trwania umowy ubezpieczenia, w którym wartość wypłaty z umowy ubezpieczenia wiąże się z kosztem wyjścia, wynosi 4 albo 5 lat i różni się w zależności od Funduszu. Szczegółowe informacje na temat każdego Funduszu zostały zawarte w załączniku do niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE**.

Procedury wyjścia z inwestycji:

Przesłanka do wypłaty	Rodzaj świadczenia	Co wypłacamy z tytułu umowy ubezpieczenia?
dyspozycja Ubezpieczającego, możliwa w dowolnym momencie ochrony ubezpieczeniowej	częściowa lub całkowita wypłata wartości wykupu	odpowiednia część umorzonej wartości rachunku udziałów pomniejszona o opłatę dystrybucyjną
oświadczenie Ubezpieczającego, możliwe w terminie 30 dni od zawarcia umowy ubezpieczenia	odstąpienie od umowy ubezpieczenia - w terminie 30 dni od dnia jej zawarcia	wartość rachunku udziałów powiększona o nienależne Towarzystwu Ubezpieczeń opłaty
oświadczenie Ubezpieczającego, możliwe w terminie 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia	odstąpienie od umowy ubezpieczenia/wystąpienie z umowy ubezpieczenia - w terminie 60 dni od dnia otrzymania po raz pierwszy informacji o wysokości świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia	wartość rachunku udziałów pomniejszona o opłatę dystrybucyjną

Z wyłączeniem odstąpienia od umowy ubezpieczenia w terminie 30 dni od jej zawarcia, w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat wypłacana kwota uwzględnia kompensatę części kosztów produktu, która nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. To spowoduje, że Twój zwrot z inwestycji będzie niższy. Im wcześniejsze wyjście z inwestycji tym większe jest zmniejszenie zwrotu z inwestycji. Stawki opłaty dystrybucyjnej w poszczególnych latach polisowych zostały przedstawione w części „**JAKIE SĄ KOSZTY?**”.

JAK MOGĘ ZŁOŻYĆ SKARGĘ?

- 1) pisemnie: osobiście w siedzibie Towarzystwa Ubezpieczeń albo przesyłką pocztową na adres Towarzystwa Ubezpieczeń: al. „Solidarności” 171, 00-877 Warszawa;
- 2) w formie elektronicznej: za pośrednictwem poczty elektronicznej na adres info@openlife.pl lub przy wykorzystaniu formularza na stronie internetowej Towarzystwa Ubezpieczeń (www.openlife.pl) lub za pośrednictwem Serwisu Internetowego (wyłącznie klienci posiadający dostęp do Serwisu Internetowego);
- 3) ustnie: telefonicznie pod numerem infolinii 801 222 333 lub +48 22 118 94 99 albo osobiście do protokołu podczas wizyty w siedzibie Towarzystwa Ubezpieczeń.

INNE ISTOTNE INFORMACJE

Szczegółowe informacje o Ubezpieczeniu indywidualnym na życie i dożycie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym „Portfel Możliwości Premium”, są zawarte w Ogólnych Warunkach Ubezpieczenia, kod OWU: UB_OLIJ177 wraz z załącznikami, dostępnymi w oddziałach Agentów (Getin Noble Bank S.A.) oraz na stronie internetowej www.openlife.pl.

Niniejszy **DOKUMENT ZAWIERAJĄCY KLUCZOWE INFORMACJE** obowiązuje od dnia 31 października 2022 r.

Aktualna wersja niniejszego **DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE** jest dostępna na stronie internetowej Towarzystwa Ubezpieczeń, z oznaczeniem daty początku i końca obowiązywania.

Otrzymałem/am Dokument zawierający kluczowe informacje wraz z załącznikami.

.....
data

.....
Podpis Klienta

**ZAŁĄCZNIK DO DOKUMENTU ZAWIERAJĄCEGO KLUCZOWE INFORMACJE:
WYKAZ OFEROWANYCH FUNDUSZY ORAZ SZCZEGÓLWE INFORMACJE NA TEMAT KAŻDEGO FUNDUSZU.**

WYKAZ OFEROWANYCH FUNDUSZY

Lp.	Nazwa Funduszu	Kod Funduszu	Str.
Fundusze o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego:			
1.	UFK Open Life – Investor Oszczędnościowy (PM)	FOLKB038	2
2.	UFK Open Life – Noble Fund Obligacji (PM)	FOLKB039	4
3.	UFK Open Life – Generali Korona Dochodowy (PM)	FOLKB040	6
4.	UFK Open Life – Franklin European Total Return (PM)	FOLKB041	8
5.	UFK Open Life – Allianz PIMCO Income (PM)	FOLKB042	10
6.	UFK Open Life – Investor Obligacji (PM)	FOLKB043	12
7.	UFK Open Life – Noble Fund Konserwatywny (PM)	FOLKB044	14
Fundusze o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego:			
1.	UFK Open Life – Templeton Global Bond Fund (PM)	FOLKB045	16
2.	UFK Open Life – Templeton Global Total Return Fund (PM)	FOLKB046	18
3.	UFK Open Life – Schroder ISF Emerging Markets Debt Absolute Return (PM)	FOLKB047	20
4.	UFK Open Life – Investor Zabezpieczenia Emerytalnego (PM)	FOLKB048	22
5.	UFK Open Life – Schroder ISF Global Diversified Growth (PM)	FOLKB049	24
6.	UFK Open Life Stabilnego Wzrostu Polska	FOLKB050	26
7.	UFK Open Life Stabilnego Wzrostu Globalny	FOLKB051	28
8.	UFK Open Life – Allianz PIMCO Emerging Local Bond (PM)	FOLKB052	30
9.	UFK Open Life – Allianz PIMCO Emerging Markets Bond ESG (PM)	FOLKB053	32
10.	UFK Open Life – Schroder ISF EURO Credit Conviction (PM)	FOLKB054	34
11.	UFK Open Life – Investor Zrównoważony (PM)	FOLKB055	36
12.	UFK Open Life – Fidelity Funds Global Multi Asset Income Fund (PM)	FOLKB056	38
13.	UFK Open Life – Allianz Euro High Yield Bond (PM)	FOLKB057	40
14.	UFK Open Life – Fidelity Funds European High Yield Fund (PM)	FOLKB072	42
Fundusze o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego:			
1.	UFK Open Life – Allianz Europe Equity Growth Select (PM)	FOLKB058	44
2.	UFK Open Life – Schroder ISF Euro Equity (PM)	FOLKB059	46
3.	UFK Open Life – Generali Akcji Rynków Wschodzących (PM)	FOLKB060	48
4.	UFK Open Life – Franklin U.S. Opportunities Fund (PM)	FOLKB061	50
5.	UFK Open Life – Schroder ISF Global Emerging Market Opportunities (PM)	FOLKB062	52
6.	UFK Open Life – Schroder ISF Asian Opportunities (PM)	FOLKB063	54
7.	UFK Open Life – Investor Akcji (PM)	FOLKB065	56
8.	UFK Open Life – Generali Akcji: Megatrendy (PM)	FOLKB066	58
9.	UFK Open Life – Schroder ISF Global Equity (PM)	FOLKB067	60
10.	UFK Open Life – Fidelity Funds European Dynamic Growth Fund (PM)	FOLKB068	62
11.	UFK Open Life – Investor Top Małych i Średnich Spółek (PM)	FOLKB069	64
12.	UFK Open Life – Investor Nowych Technologii (PM)	FOLKB070	66
13.	UFK Open Life – Fidelity Funds Emerging Asia Fund (PM)	FOLKB071	68
14.	UFK Open Life – Franklin Technology Fund (PM)	FOLKB095	70
15.	UFK Open Life – Schroder ISF Global Gold (PM)	FOLKB096	72

SZCZEGÓLNE INFORMACJE NA TEMAT FUNDUSZU „UFK Open Life – Inwestor Oszczędnościowy (PM)”, kod Funduszu FOLKB038

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol FIO Subfundusz Inwestor Oszczędnościowy**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

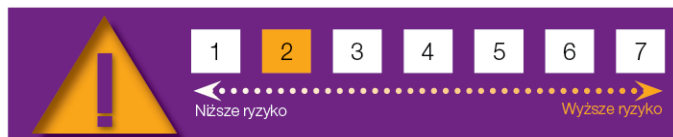
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 360,71	36 208,07	34 735,65
	Średni zwrot w każdym roku	-11,60%	-4,86%	-3,47%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 906,18	37 204,71	35 980,17
	Średni zwrot w każdym roku	-5,23%	-3,56%	-2,61%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 557,53	38 102,08	37 203,77
	Średni zwrot w każdym roku	-3,61%	-2,40%	-1,80%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 163,35	38 964,65	38 413,31
	Średni zwrot w każdym roku	-2,09%	-1,30%	-1,01%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 557,53	39 102,08	38 203,77
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 557,53	49 102,08	48 203,77

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 776,02	2 542,04	4 045,92
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,45%	-3,22%	-2,60%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,48%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Noble Funds Fundusz Inwestycyjny Otwarty Subfundusz Noble Fund Obligacji**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	28 618,20	31 774,70	28 780,20
	Średni zwrot w każdym roku	-28,45%	-10,87%	-7,90%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 191,46	29 530,16	23 804,90
	Średni zwrot w każdym roku	-17,02%	-14,08%	-12,17%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 827,71	32 894,78	27 724,45
	Średni zwrot w każdym roku	-10,43%	-9,32%	-8,76%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 608,61	36 581,34	32 234,88
	Średni zwrot w każdym roku	-3,48%	-4,37%	-5,25%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	36 827,71	33 894,78	28 724,45
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	46 827,71	43 894,78	38 724,45

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł

Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 869,50	2 680,18	4 141,13
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,70%	-3,56%	-2,99%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,10%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,89%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń - opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Generali Fundusze Fundusz Inwestycyjny Otwarty Subfundusz Generali Korona Dochodowy**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

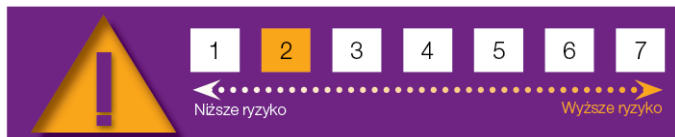
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 632,23	35 739,88	34 144,17
	Średni zwrot w każdym roku	-15,92%	-5,48%	-3,88%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 385,31	34 658,88	31 703,98
	Średni zwrot w każdym roku	-9,04%	-6,92%	-5,65%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 783,82	36 495,64	34 045,50
	Średni zwrot w każdym roku	-5,54%	-4,48%	-3,95%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 855,41	38 056,81	36 204,99
	Średni zwrot w każdym roku	-2,86%	-2,46%	-2,46%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	38 783,82	37 495,64	35 045,50
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	48 783,82	47 495,64	45 045,50

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 741,76	2 459,60	3 834,90
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,36%	-3,15%	-2,55%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty	Koszty wejścia		Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
	Koszty wyjścia	brak	
Koszty jednorazowe	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-0,11%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty bieżące	Oplaty za wyniki	brak	-
Koszty dodatkowe	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Franklin Templeton Investment Funds Franklin European Total Return Fund N (acc) PLN-H1**

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	25 868,04	30 008,17	26 513,20
	Średni zwrot w każdym roku	-35,33%	-13,39%	-9,77%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 321,59	34 962,01	32 834,17
	Średni zwrot w każdym roku	-9,20%	-6,51%	-4,82%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 462,56	37 891,36	36 770,72
	Średni zwrot w każdym roku	-3,84%	-2,67%	-2,08%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 589,05	40 924,25	41 036,70
	Średni zwrot w każdym roku	1,47%	1,15%	0,64%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 462,56	38 891,36	37 770,72
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 462,56	48 891,36	47 770,72

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 006,65	2 996,36	4 929,27
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,03%	-3,80%	-3,19%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,07%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Allianz SFIO – Subfundusz Allianz PIMCO Income**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	22 541,76	27 722,38	23 624,31
	Średni zwrot w każdym roku	-43,65%	-16,75%	-12,34%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 239,93	35 026,92	33 254,46
	Średni zwrot w każdym roku	-9,40%	-6,42%	-4,51%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 809,83	38 562,87	38 070,31
	Średni zwrot w każdym roku	-2,98%	-1,81%	-1,23%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 362,36	42 251,78	43 373,85
	Średni zwrot w każdym roku	3,41%	2,78%	2,05%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 809,83	39 562,87	39 070,31
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 809,83	49 562,87	49 070,31

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 023,60	3 036,40	5 034,54
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,07%	-3,83%	-3,21%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,09%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Investor Parasol FIO Subfundusz Investor Obligacji**
Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

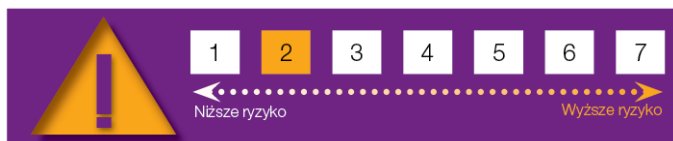
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	31 359,37	33 614,68	31 220,20
	Średni zwrot w każdym roku	-21,60%	-8,33%	-6,01%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 083,89	32 476,22	28 155,39
	Średni zwrot w każdym roku	-12,29%	-9,89%	-8,40%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 856,05	34 813,72	31 057,76
	Średni zwrot w każdym roku	-7,86%	-6,71%	-6,13%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 664,39	37 268,00	34 211,94
	Średni zwrot w każdym roku	-3,34%	-3,48%	-3,83%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	37 856,05	35 813,72	32 057,76
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	47 856,05	45 813,72	42 057,76

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 783,71	2 531,89	3 928,66
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,47%	-3,30%	-2,71%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,11%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,60%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Noble Funds Fundusz Inwestycyjny Otwarty Subfundusz Noble Fund Konserwatywny**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o niskim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest niskie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym o niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

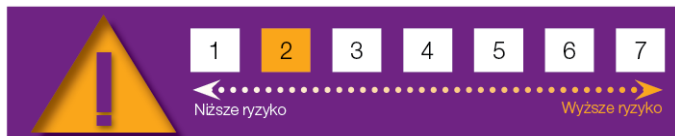
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 884,93	35 363,35	33 579,78
	Średni zwrot w każdym roku	-15,29%	-5,97%	-4,28%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 800,42	35 290,43	32 666,80
	Średni zwrot w każdym roku	-8,00%	-6,07%	-4,94%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 843,85	36 705,73	34 527,23
	Średni zwrot w każdym roku	-5,39%	-4,21%	-3,61%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 865,20	38 127,10	36 445,09
	Średni zwrot w każdym roku	-2,84%	-2,37%	-2,30%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	38 843,85	37 705,73	35 527,23
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	48 843,85	47 705,73	45 527,23

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 751,66	2 483,80	3 892,50
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,38%	-3,18%	-2,57%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,11%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,46%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Franklin Templeton Investment Funds Templeton Global Bond Fund N (Acc) (PLN) (hedged)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 351,02	33 789,70	31 447,26
	Średni zwrot w każdym roku	-19,12%	-8,09%	-5,84%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 510,05	33 318,61	29 695,58
	Średni zwrot w każdym roku	-11,22%	-8,73%	-7,18%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 386,89	35 832,25	32 910,00
	Średni zwrot w każdym roku	-6,53%	-5,35%	-4,76%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 338,57	38 511,63	36 449,60
	Średni zwrot w każdym roku	-1,65%	-1,88%	-2,30%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	38 386,89	36 832,25	33 910,00
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	48 386,89	46 832,25	43 910,00

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł

Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 142,02	3 240,25	5 312,30
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,38%	-4,20%	-3,60%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,11%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,49%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Franklin Templeton Investment Funds Templeton Global Total Return Fund A (Acc) (PLN) (hedged)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

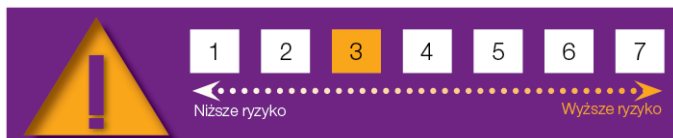
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	30 553,67	32 462,24	29 685,12
	Średni zwrot w każdym roku	-23,62%	-9,91%	-7,18%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 200,91	31 303,72	26 687,67
	Średni zwrot w każdym roku	-14,50%	-11,54%	-9,62%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 807,79	34 722,00	30 893,76
	Średni zwrot w każdym roku	-7,98%	-6,83%	-6,25%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 556,62	38 458,29	35 711,10
	Średni zwrot w każdym roku	-1,11%	-1,95%	-2,80%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	37 807,79	35 722,00	31 893,76
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	47 807,79	45 722,00	41 893,76

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 847,82	2 655,41	4 158,15
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,63%	-3,46%	-2,88%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,11%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,77%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Emerging Markets Debt Absolute Return A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii **Funduszy o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego**. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	29 527,34	31 461,03	28 383,02
	Średni zwrot w każdym roku	-26,18%	-11,31%	-8,22%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 324,84	31 642,99	27 405,12
	Średni zwrot w każdym roku	-14,19%	-11,06%	-9,02%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 181,78	35 410,90	32 113,79
	Średni zwrot w każdym roku	-7,05%	-5,91%	-5,34%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 142,77	39 495,77	37 506,01
	Średni zwrot w każdym roku	0,36%	-0,63%	-1,60%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	38 181,78	36 410,90	33 113,79
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	48 181,78	46 410,9	43 113,79

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 203,86	3 354,15	5 506,02
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,55%	-4,36%	-3,77%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,11%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,66%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Investor Parasol FIO Subfundusz Investor Zabezpieczenia Emerytalnego**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

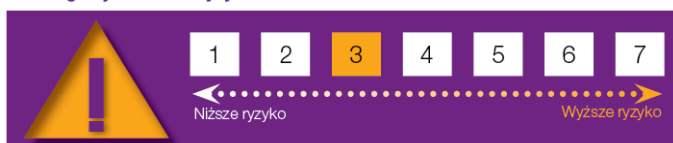
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	18 292,45	23 773,11	18 761,44
	Średni zwrot w każdym roku	-54,27%	-22,91%	-17,24%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	34 491,33	32 871,66	30 796,45
	Średni zwrot w każdym roku	-13,77%	-9,35%	-6,33%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 212,45	39 406,47	39 794,32
	Średni zwrot w każdym roku	-1,97%	-0,74%	-0,13%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	44 510,83	47 167,03	51 340,17
	Średni zwrot w każdym roku	11,28%	8,59%	6,44%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 212,45	40 406,47	40 794,32
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	50 212,45	50 406,47	50 794,32

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 411,16	3 821,62	6 642,01
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,03%	-4,79%	-4,16%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,13%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,03%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Global Diversified Growth A1 (Acc) Hedged (PLN)**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	22 303,85	26 544,61	22 132,22
	Średni zwrot w każdym roku	-44,24%	-18,54%	-13,75%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 168,57	35 595,82	35 327,32
	Średni zwrot w każdym roku	-9,58%	-5,67%	-3,06%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 062,11	41 106,66	43 275,66
	Średni zwrot w każdym roku	0,16%	1,37%	1,99%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	44 213,18	47 297,62	52 818,34
	Średni zwrot w każdym roku	10,53%	8,74%	7,20%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 062,11	42 106,66	44 275,66
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	51 062,11	52 106,66	54 275,66

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 337,78	3 697,74	6 489,39
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,84%	-4,56%	-3,92%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,13%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,79%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią wskazane przez zarządzającego jednostki lub tytuły uczestnictwa funduszy inwestycyjnych lub innych instytucji wspólnego inwestowania:

- 1) rynku dłużnego – od 60% do 90% aktywów Funduszu;
 - 2) rynku akcyjnego lub aktywnej alokacji - od 10% do 40% aktywów Funduszu;
- przejdźciowo depozyty bankowe lub środki pieniężne.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

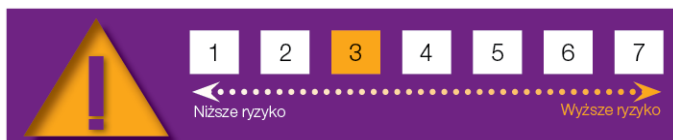
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanym dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	22 476,56	27 528,61	23 379,21
	Średni zwrot w każdym roku	-43,81%	-17,04%	-12,56%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 376,08	33 737,54	31 319,97
	Średni zwrot w każdym roku	-11,56%	-8,16%	-5,93%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 590,46	38 117,75	37 186,12
	Średni zwrot w każdym roku	-3,52%	-2,38%	-1,81%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 857,40	42 821,47	43 899,11
	Średni zwrot w każdym roku	4,64%	3,47%	2,35%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 590,46	39 117,75	38 186,12
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 590,46	49 117,75	48 186,12

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 073,31	3 129,90	5 199,19
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,20%	-3,97%	-3,35%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,23%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	Brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią wskazane przez zarządzającego jednostki lub tytuły uczestnictwa funduszy inwestycyjnych lub innych instytucji wspólnego inwestowania:

- 1) rynku dłużnego Polska – od 40% do 60% aktywów Funduszu;
- 2) rynku dłużnego zagranica - od 10% do 30% aktywów Funduszu;
- 3) rynku akcyjnego lub aktywnej alokacji - od 10% do 40% aktywów Funduszu oraz przejściowo depozyty bankowe lub środki pieniężne.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej) oraz oceny polityki inwestycyjnej Fundusz został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

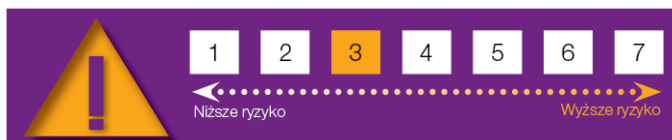
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	25 345,80	29 311,59	25 593,02
	Średni zwrot w każdym roku	-36,64%	-14,40%	-10,56%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 854,05	34 644,99	33 016,32
	Średni zwrot w każdym roku	-10,36%	-6,93%	-4,68%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 056,69	39 087,50	39 146,01
	Średni zwrot w każdym roku	-2,36%	-1,15%	-0,54%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 456,51	44 007,40	46 316,15
	Średni zwrot w każdym roku	6,14%	4,89%	3,73%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 056,69	40 087,50	40 146,01
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	50 056,69	50 087,50	50 146,01

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 071,88	3 139,41	5 263,44
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,19%	-3,94%	-3,32%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,20%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	Brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Allianz Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty Subfundusz Allianz PIMCO Emerging Local Bond**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

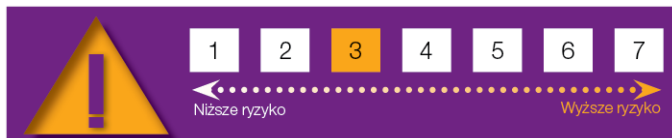
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł				
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	17 087,17	22 459,67	17 279,09
	Średni zwrot w każdym roku	-57,28%	-25,07%	-18,93%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 116,82	28 627,24	23 491,73
	Średni zwrot w każdym roku	-19,71%	-15,40%	-12,46%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 831,16	34 701,86	30 800,85
	Średni zwrot w każdym roku	-7,92%	-6,86%	-6,32%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 921,52	41 750,46	40 080,37
	Średni zwrot w każdym roku	4,80%	2,16%	0,05%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	37 831,16	35 701,86	31 800,85
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	47 831,16	45 701,86	41 800,85

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 957,09	2 864,54	4 546,48
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,92%	-3,74%	-3,16%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,11%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,05%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Allianz Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty Subfundusz Allianz PIMCO Emerging Markets Bond ESG**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

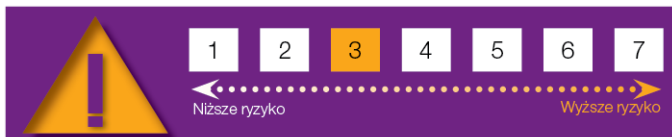
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	17 215,53	23 125,10	18 082,09
	Średni zwrot w każdym roku	-56,96%	-23,97%	-18,00%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 660,54	30 942,72	26 827,77
	Średni zwrot w każdym roku	-15,85%	-12,05%	-9,50%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	37 568,71	36 088,11	33 295,50
	Średni zwrot w każdym roku	-6,08%	-5,02%	-4,48%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 549,90	41 706,72	40 946,24
	Średni zwrot w każdym roku	3,87%	2,11%	0,59%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	38 568,71	37 088,11	34 295,50
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	48 568,71	47 088,11	44 295,50

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 750,08	2 473,20	3 849,98
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,38%	-3,18%	-2,58%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,11%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,47%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF EURO Credit Conviction A (Acc) Hedged (PLN)**.
Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii **Funduszy o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego**. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

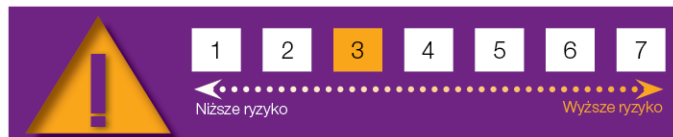
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	22 343,11	27 661,23	23 530,09
	Średni zwrot w każdym roku	-44,14%	-16,84%	-12,42%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	36 136,48	34 806,32	32 824,67
	Średni zwrot w każdym roku	-9,66%	-6,72%	-4,82%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 673,40	38 303,88	37 571,95
	Średni zwrot w każdym roku	-3,32%	-2,14%	-1,55%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 230,93	41 992,39	42 841,74
	Średni zwrot w każdym roku	3,08%	2,46%	1,73%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 673,40	39 303,88	38 571,95
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 673,40	49 303,88	48 571,95

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 883,33	2 755,64	4 471,24
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,72%	-3,49%	-2,87%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,75%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:	
1)	opłata dystrybucyjna: 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
2)	opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia: 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
3)	opłata za ryzyko: 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywami stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Inwestor Parasol FIO Subfundusz Inwestor Zrównoważony**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	9 588,97	15 564,01	9 824,48
	Średni zwrot w każdym roku	-76,03%	-37,62%	-29,60%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 913,00	31 567,09	30 618,60
	Średni zwrot w każdym roku	-17,72%	-11,16%	-6,46%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 005,95	43 055,45	47 465,01
	Średni zwrot w każdym roku	2,51%	3,75%	4,37%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	50 859,04	58 459,77	73 244,22
	Średni zwrot w każdym roku	27,15%	20,89%	16,33%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	42 005,95	44 055,45	48 465,01
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	52 005,95	54 055,45	58 465,01

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 269,57	3 584,41	6 361,08
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,66%	-4,35%	-3,70%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,14%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,56%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds Global Multi Asset Income Fund A (Acc) (PLN) (Hedged)**
Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	4 028,96	10 569,67	5 239,16
	Średni zwrot w każdym roku	-89,93%	-48,60%	-39,84%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	31 095,10	27 780,57	23 441,88
	Średni zwrot w każdym roku	-22,26%	-16,66%	-12,51%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 194,97	37 412,37	35 891,24
	Średni zwrot w każdym roku	-4,51%	-3,29%	-2,67%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	46 944,95	50 413,98	54 981,64
	Średni zwrot w każdym roku	17,36%	12,27%	8,28%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 194,97	38 412,37	36 891,24
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 194,97	48 412,37	46 891,24

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	2 000,59	2 981,17	4 883,28
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,02%	-3,80%	-3,19%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,07%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń - opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Allianz Global Investors Fund Allianz Euro High Yield Bond (H2-PLN)**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

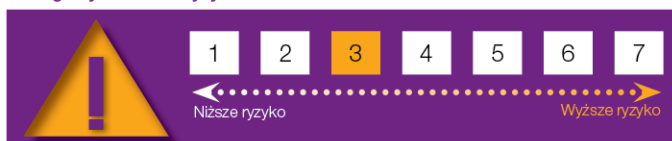
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	17 254,34	23 742,71	18 833,20
	Średni zwrot w każdym roku	-56,86%	-22,96%	-17,16%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 520,14	34 172,17	32 349,54
	Średni zwrot w każdym roku	-11,20%	-7,57%	-5,17%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 117,69	39 106,85	39 081,96
	Średni zwrot w każdym roku	-2,21%	-1,12%	-0,58%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 620,38	44 276,84	46 711,29
	Średni zwrot w każdym roku	6,55%	5,21%	3,95%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 117,69	40 106,85	40 081,96
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	50 117,69	50 106,85	50 081,96

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 2 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 939,10	2 870,91	4 722,95
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,86%	-3,61%	-2,98%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	-0,12%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,86%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds European High Yield Fund A (ACC) (PLN) (Hedged)**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o umiarkowanym poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest umiarkowane ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

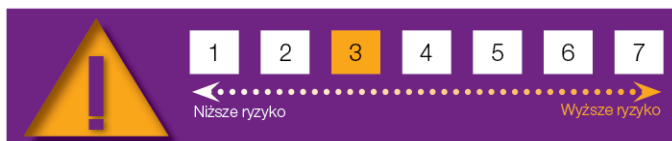
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 2 roku	na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	19 395,71	24 763,29	19 993,76
	Średni zwrot w każdym roku	-51,51%	-21,32%	-15,92%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	35 716,95	34 592,24	33 198,27
	Średni zwrot w każdym roku	-10,71%	-7,01%	-4,55%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 350,45	39 632,19	40 198,72
	Średni zwrot w każdym roku	-1,62%	-0,46%	0,12%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	43 099,94	45 140,62	48 389,72
	Średni zwrot w każdym roku	7,75%	6,23%	4,88%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 350,45	40 632,19	41 198,72
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	50 350,45	50 632,19	51 198,72

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 4 roku
Łączne koszty (w zł)	1 935,44	2 870,49	4 745,03
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-4,85%	-3,59%	-2,97%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0,13%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 4 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-2,84%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Allianz Specjalistyczny Fundusz Inwestycyjny Otwarty Subfundusz Allianz Europe Equity Growth Select**.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł)

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie,
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	6 063,03	8 135,33	4 466,54
	Średni zwrot w każdym roku	-84,84%	-41,19%	-35,50%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	31 713,67	30 448,67	31 251,25
	Średni zwrot w każdym roku	-20,72%	-8,69%	-4,82%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 648,21	50 739,63	60 364,94
	Średni zwrot w każdym roku	6,62%	8,25%	8,58%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	56 872,35	83 838,69	115 604,46
	Średni zwrot w każdym roku	42,18%	27,98%	23,65%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	43 648,21	51 739,63	61 364,94
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	53 648,21	61 739,63	71 364,94

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Investycja: 40 000 zł

Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 593,89	6 132,59	10 205,01
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,42%	-4,61%	-4,24%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0,00%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,24%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF EURO Equity A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	5 945,34	8 132,24	4 478,91
	Średni zwrot w każdym roku	-85,14%	-41,20%	-35,46%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	29 984,24	25 661,65	23 456,30
	Średni zwrot w każdym roku	-25,04%	-13,75%	-10,12%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 309,70	42 632,16	45 085,05
	Średni zwrot w każdym roku	0,77%	2,15%	2,42%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	53 308,76	69 667,49	85 228,78
	Średni zwrot w każdym roku	33,27%	20,32%	16,33%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 309,70	43 632,16	46 085,05
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	51 309,70	53 632,16	56 085,05

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 364,15	5 161,77	8 069,45
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,90%	-4,18%	-3,84%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,84%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Subfundusz Generali Akcji Rynków Wschodzących wydzielony w ramach Generali Fundusze Funduszu Inwestycyjnego Otwartego**.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	5 148,03	7 944,23	4 364,52
	Średni zwrot w każdym roku	-87,13%	-41,66%	-35,79%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	20 755,31	9 998,07	5 177,77
	Średni zwrot w każdym roku	-48,11%	-37,01%	-33,56%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 046,47	20 933,57	13 665,10
	Średni zwrot w każdym roku	-19,88%	-19,41%	-19,33%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	46 889,85	41 439,27	33 308,95
	Średni zwrot w każdym roku	17,22%	1,19%	-3,59%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	33 046,47	21 933,57	14 665,10
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	43 046,47	31 933,57	24 665,10

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	3 540,55	7 285,73	9 786,05
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-9,41%	-8,04%	-7,78%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-7,78%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Franklin Templeton Investment Funds Franklin U.S. Opportunities Fund N (Acc) (PLN) (hedged)**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku
		na koniec 5 roku	
		(minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)	
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	3 678,73	5 459,28
	Średni zwrot w każdym roku	-90,80%	-48,51%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	30 601,68	29 574,17
	Średni zwrot w każdym roku	-23,50%	-9,58%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	43 745,44	54 846,47
	Średni zwrot w każdym roku	9,36%	11,10%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	62 174,08	101 119,69
	Średni zwrot w każdym roku	55,44%	36,23%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twój beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	44 745,44	55 846,47
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twój beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	54 745,44	65 846,47

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 593,56	6 255,69	10 661,57
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,41%	-4,55%	-4,17%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,17%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Global Emerging Market Opportunities A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	6 520,63	8 080,01	4 424,83
	Średni zwrot w każdym roku	-83,70%	-41,33%	-35,62%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	29 194,59	23 874,00	20 884,70
	Średni zwrot w każdym roku	-27,01%	-15,80%	-12,19%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 434,42	40 069,46	40 710,72
	Średni zwrot w każdym roku	-1,41%	0,06%	0,35%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	52 733,93	66 574,57	78 546,68
	Średni zwrot w każdym roku	31,83%	18,51%	14,45%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 434,42	41 069,46	41 710,72
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	50 434,42	51 069,46	51 710,72

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 336,21	5 011,93	7 700,78
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,84%	-4,16%	-3,83%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,83%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Asian Opportunities A1 (Acc) Hedged (PLN)**.
Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	10 270,13	11 961,68	7 786,71
	Średni zwrot w każdym roku	-74,32%	-33,13%	-27,91%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	30 648,24	26 404,60	24 145,47
	Średni zwrot w każdym roku	-23,38%	-12,93%	-9,60%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	39 906,81	41 656,22	43 478,74
	Średni zwrot w każdym roku	-0,23%	1,36%	1,68%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	51 706,15	65 389,47	77 892,68
	Średni zwrot w każdym roku	29,27%	17,80%	14,26%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	40 906,81	42 656,22	44 478,74
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	50 906,81	52 656,22	54 478,74

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 351,65	5 108,18	7 941,69
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,87%	-4,18%	-3,84%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,84%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Investor Parasol FIO Subfundusz Investor Akcji**.

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	4 908,54	6 757,99	3 394,78
	Średni zwrot w każdym roku	-87,73%	-44,72%	-38,94%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	29 951,19	26 470,55	25 155,17
	Średni zwrot w każdym roku	-25,12%	-12,86%	-8,86%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 309,27	46 099,58	51 442,92
	Średni zwrot w każdym roku	3,27%	4,84%	5,16%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	56 480,12	79 581,08	104 265,33
	Średni zwrot w każdym roku	41,20%	25,77%	21,12%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	42 309,27	47 099,58	52 442,92
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	52 309,27	57 099,58	62 442,92

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 512,23	5 730,84	9 235,27
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,25%	-4,49%	-4,13%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,13%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Generali Fundusze Fundusz Inwestycyjny Otwarty Subfundusz Generali Akcji: Megatrendy**.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	7 408,53	9 425,46	5 524,23
	Średni zwrot w każdym roku	-81,48%	-38,23%	-32,70%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 560,75	36 214,71	41 814,28
	Średni zwrot w każdym roku	-16,10%	-3,26%	0,89%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	45 204,90	60 618,79	81 289,77
	Średni zwrot w każdym roku	13,01%	14,86%	15,24%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	60 696,63	101 141,78	157 511,88
	Średni zwrot w każdym roku	51,74%	36,24%	31,54%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	46 204,90	61 618,79	82 289,77
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	56 204,90	71 618,79	92 289,77

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	3 204,10	8 544,78	15 426,10
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-7,81%	-5,88%	-5,49%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-5,49%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Schroder ISF Global Equity A1 (Acc) Hedged (PLN)**.

Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	9 664,27	11 308,45	7 192,56
	Średni zwrot w każdym roku	-75,84%	-34,37%	-29,05%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	33 639,55	34 960,84	38 574,66
	Średni zwrot w każdym roku	-15,90%	-4,39%	-0,72%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	43 864,15	55 247,07	69 583,79
	Średni zwrot w każdym roku	9,66%	11,37%	11,71%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	56 787,39	86 675,91	124 607,45
	Średni zwrot w każdym roku	41,97%	29,40%	25,52%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	44 864,15	56 247,07	70 583,79
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	54 864,15	66 247,07	80 583,79

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Investycja: 40 000 zł

Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 513,34	5 995,64	10 193,89
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,22%	-4,35%	-3,97%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,97%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds European Dynamic Growth Fund A (Acc) (PLN) (Hedged)**. **Kategoria Funduszu:** Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł			
Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.			
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku
			na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:			
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	9 462,33	11 586,16
	Średni zwrot w każdym roku	-76,34%	-33,84%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	31 417,46	28 064,04
	Średni zwrot w każdym roku	-21,46%	-11,14%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	40 487,18	43 482,42
	Średni zwrot w każdym roku	1,22%	2,82%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	51 882,02	66 989,51
	Średni zwrot w każdym roku	29,71%	18,75%
Scenariusz w przypadku śmierci:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	41 487,18	44 482,42
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:			
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	51 487,18	54 482,42

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 179,88	4 626,19	7 197,70
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,45%	-3,72%	-3,38%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,38%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna: 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia: 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko: 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Investor Parasol FIO Subfundusz Investor Top Małych i Średnich Spółek**. **Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.**

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	8 620,02	11 221,30	7 125,30
	Średni zwrot w każdym roku	-78,45%	-34,54%	-29,18%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	32 857,27	31 656,63	32 212,56
	Średni zwrot w każdym roku	-17,86%	-7,50%	-4,24%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	41 931,76	48 147,85	55 283,50
	Średni zwrot w każdym roku	4,83%	6,37%	6,69%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	52 925,77	72 423,87	93 826,41
	Średni zwrot w każdym roku	32,31%	21,88%	18,59%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	42 931,76	49 147,85	56 283,50
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	52 931,76	59 147,85	66 283,50

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 459,60	5 620,18	9 143,09
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,11%	-4,32%	-3,96%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,96%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywami stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Investor Parasol SFIO Subfundusz Investor Nowych Technologii**.
Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.				
		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	3 837,24	5 572,53	2 535,60
	Średni zwrot w każdym roku	-90,41%	-48,16%	-42,40%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	29 526,27	27 013,57	26 878,32
	Średni zwrot w każdym roku	-26,18%	-12,26%	-7,64%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	42 775,85	51 252,23	61 407,15
	Średni zwrot w każdym roku	6,94%	8,61%	8,95%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	61 560,97	96 586,64	139 327,82
	Średni zwrot w każdym roku	53,90%	34,16%	28,35%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	43 775,85	52 252,23	62 407,15
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	53 775,85	62 252,23	72 407,15

Jakie są koszty?

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 590,90	6 140,35	10 249,56
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,42%	-4,59%	-4,23%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,23%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- opłata dystrybucyjna: 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia: 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- opłata za ryzyko: 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywami stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Fidelity Funds Emerging Asia Fund A (Acc) (PLN) (Hedged)**. **Kategoria Funduszu: Na podstawie ogólnego wskaźnika ryzyka (zaprezentowany w pkt 3 poniżej), oceny polityki inwestycyjnej oraz wartości syntetycznego wskaźnika zysku i ryzyka wyliczonego i prezentowanego w ramach informacji o funduszu, w którego jednostki lub tytuły uczestnictwa lokowane są aktywa Funduszu, został zakwalifikowany przez Towarzystwo Ubezpieczeń do kategorii Funduszy o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.**

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

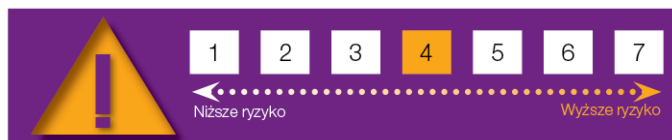
Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	7 212,57	9 669,31	5 748,32
	Średni zwrot w każdym roku	-81,97%	-37,71%	-32,16%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	30 170,43	24 896,95	21 757,11
	Średni zwrot w każdym roku	-24,57%	-14,62%	-11,47%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 966,69	38 677,01	38 385,13
	Średni zwrot w każdym roku	-2,58%	-1,11%	-0,82%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	49 860,96	59 523,51	67 081,34
	Średni zwrot w każdym roku	24,65%	14,17%	10,89%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 966,69	39 677,01	39 385,13
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 966,69	49 677,01	49 385,13

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 141,24	4 393,39	6 613,44
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,36%	-3,70%	-3,37%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,37%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków. Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywami stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: **Franklin Technology Fund N (Acc) (PLN) (hedged)**
Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	3 746,09	7 050,76	3 610,17
	Średni zwrot w każdym roku	-90,63%	-43,93%	-38,19%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	30 149,44	29 227,61	30 905,07
	Średni zwrot w każdym roku	-24,63%	-9,93%	-5,03%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	44 225,74	56 672,59	72 622,74
	Średni zwrot w każdym roku	10,56%	12,31%	12,67%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	64 498,51	109 241,84	169 623,66
	Średni zwrot w każdym roku	61,25%	39,78%	33,50%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	45 225,74	57 672,59	73 622,74
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	55 225,74	67 672,59	83 622,74

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 613,55	6 375,62	10 987,84
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-6,45%	-4,57%	-4,19%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 1) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 2) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-4,19%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Opłaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.

Zamierzasz kupić produkt, który jest skomplikowany i może być trudny do zrozumienia.

1. Cel inwestycyjny Funduszu i środki osiągnięcia tego celu:

Celem Funduszu jest osiągnięcie zysku z tytułu inwestowania środków pochodzących ze składki jednorazowej, przy jednoczesnym ryzyku straty całości lub części środków.

Inwestowanie następuje w ramach Funduszu, którego aktywa stanowią jednostki lub tytuły uczestnictwa: Schroder ISF Global Gold A (Acc) Hedged (PLN).

Kategoria Funduszu: Fundusz o wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego. Oznacza, to że z inwestycją w Fundusz związane jest wysokie ryzyko straty zainwestowanych środków pieniężnych w związku z zaistnieniem złych warunków rynkowych lub zmiennością rynków finansowych, które mogą wpłynąć na wysokość świadczeń przysługujących z tytułu umowy ubezpieczenia.

2. Docelowy inwestor indywidualny:

Osoba:

- ✓ w wieku 18 – 70, która akceptuje wysoki poziom ryzyka straty części lub całości zainwestowanych środków pieniężnych, zarówno w trakcie jak i na koniec okresu inwestycji i zainteresowana umową ubezpieczenia umożliwiającą inwestowanie środków w ramach różnych Funduszy zarówno o niskim, umiarkowanym jak i wysokim poziomie ryzyka inwestycyjnego;
- ✓ zdecydowana na zainwestowanie swoich środków na okres co najmniej 4 lat albo 5 lat w zależności od wybranego Funduszu;
- ✓ posiadająca stabilną sytuację finansową lub wolne nadwyżki finansowe pozwalające na zainwestowanie kwoty zadeklarowanej składki;
- ✓ posiadająca wiedzę w zakresie podstawowych cech charakterystycznych dla produktu ubezpieczeniowego z Funduszem;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym ze składką jednorazową;
- ✓ zainteresowana produktem ubezpieczeniowym o charakterze inwestycyjnym z niewielką częścią ochronną (zakres ubezpieczenia: śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej, śmierć Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku).

W ramach Umowy ubezpieczenia ochrona ubezpieczeniowa udzielana jest w:

- wariantie podstawowym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 10 000 zł) albo
- wariantie rozszerzonym ochrony (suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej: 1 000 zł oraz wartość rachunku udziałów, suma ubezpieczenia z tytułu śmierci Ubezpieczonego w okresie ochrony ubezpieczeniowej w wyniku nieszczęśliwego wypadku 110 000 zł).

Wariant rozszerzony ochrony jest dedykowany osobom:

- nieposiadającym ochrony ubezpieczeniowej w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku albo posiadającym ochronę ubezpieczeniową w zakresie śmierci wskutek nieszczęśliwego wypadku ale zainteresowanych dodatkową ochroną w tym zakresie;
- zainteresowanym produktem, który oprócz możliwości inwestowania środków w ramach Funduszy UFK zabezpieczy bliskich na wypadek śmierci w wyniku nieprzewidzianych zdarzeń losowych.

Deklarując składkę w ramach Umowy ubezpieczenia, osoba zainteresowana produktem powinna uwzględnić swoje aktualne zobowiązania finansowe, w szczególności z tytułu posiadanych dotychczas produktów finansowych, ich długoterminowy rekomendowany okres inwestycji oraz ewentualne ograniczenia w dostępie do zainwestowanych środków.

Jakie są ryzyka i możliwe korzyści?

3. Ogólny wskaźnik ryzyka:



4. Scenariusze dotyczące wyników:

Inwestycja: 40 000 zł

Roczna składka ubezpieczeniowa wynosi 12,72 zł. Składka ubezpieczeniowa uwzględniona jest w kwocie inwestycji.

		na koniec 1 roku	na koniec 3 roku	na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu)
Scenariusze w przypadku spieniężenia inwestycji:				
Scenariusz warunków skrajnych	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	1 020,69	9 765,50	5 811,45
	Średni zwrot w każdym roku	-97,45%	-37,50%	-32,01%
Scenariusz niekorzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	25 023,97	17 876,70	14 104,57
	Średni zwrot w każdym roku	-37,44%	-23,54%	-18,82%
Scenariusz umiarkowany	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	38 713,73	38 088,13	37 468,16
	Średni zwrot w każdym roku	-3,22%	-1,62%	-1,30%
Scenariusz korzystny	Jaki zwrot możesz otrzymać po odliczeniu kosztów (w zł)	59 747,24	80 939,12	99 236,21
	Średni zwrot w każdym roku	49,37%	26,48%	19,93%
Scenariusz w przypadku śmierci:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	39 713,73	39 088,13	38 468,16
Scenariusz w przypadku śmierci w wyniku nieszczęśliwego wypadku:				
Zdarzenie ubezpieczeniowe	Jaki zwrot mogą otrzymać Twoi beneficjenci po odliczeniu kosztów (zł)	49 713,73	49 088,13	48 468,16

5. Koszty w czasie:

Inwestycja: 40 000 zł			
Scenariusze	W przypadku spieniężenia na koniec 1 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 3 roku	W przypadku spieniężenia na koniec 5 roku
Łączne koszty (w zł)	2 103,54	4 274,03	6 398,54
Wpływ na zwrot w ujęciu rocznym	-5,27%	-3,63%	-3,30%

6. Struktura kosztów:

W poniższej tabeli przedstawiono:

- 3) wpływ poszczególnych rodzajów kosztów na zwrot z inwestycji, który możesz uzyskać na koniec zalecanego okresu utrzymywania (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia, uwzględniającego horyzont inwestycyjny Funduszu), w ujęciu rocznym;
- 4) znaczenie poszczególnych kategorii kosztów.

Wpływ na zwrot z inwestycji w ujęciu rocznym			
Koszty jednorazowe	Koszty wejścia	brak	-
	Koszty wyjścia	0%	Wpływ kosztów wyjścia z inwestycji w przypadku spieniężenia na koniec 5 roku (minimalnego rekomendowanego okresu trwania umowy ubezpieczenia).
Koszty bieżące	Koszty transakcji portfelowych	brak	-
	Pozostałe koszty bieżące	-3,30%	Wpływ kosztów, które są pobierane corocznie w związku z zarządzaniem Twoimi inwestycjami.
Koszty dodatkowe	Oplaty za wyniki	brak	-
	Premie motywacyjne	brak	-

Opis kosztów

Powyższa tabela nie prezentuje rzeczywistych kosztów jakie poniesiesz w danym roku inwestycji. Prezentuje wpływ kosztów na wynik w ujęciu rocznym celem umożliwienia porównania różnych produktów.

Rzeczywiste koszty związane z umową ubezpieczenia:

- 1) **opłata dystrybucyjna:** 2% w 1. roku polisowym, 1,50% w 2. roku polisowym, 1% w 3. roku polisowym, 0,50% w 4. roku polisowym, od 5. roku polisowego: 0%;
- 2) **opłata za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia:** 1,4% w skali roku od wartości Funduszu nie mniej niż 0,49% w skali roku od składki jednorazowej;
- 3) **opłata za ryzyko:** 1,06 zł miesięcznie.

Koszt wyjścia - uwzględniony w stawce procentowej opłaty dystrybucyjnej służącej do ustalenia wartości wykupu. Kwota stanowiąca różnicę pomiędzy wartością umorzonych udziałów, a wartością wypłaty uwzględnia kompensatę tej części kosztów wynagrodzenia agenta, która obciąża ubezpieczającego, a nie została pokryta w czasie trwania inwestycji. Koszt ten jest ponoszony w przypadku częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji przed upływem 4 lat polisowych. Faktyczny koszt jest zależny od daty złożenia dyspozycji częściowego lub całkowitego spieniężenia inwestycji.

Pozostałe koszty bieżące - uwzględnione w:

- 1) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń opłacie za prowadzenie i zarządzanie umową ubezpieczenia oraz
- 2) części pobieranej przez towarzystwa funduszy inwestycyjnych lub inne instytucje wspólnego inwestowania zarządzające aktywami w które lokowane są środki Funduszu - opłacie za zarządzanie tymi aktywami (pobrana opłata pomniejsza wartość jednostek lub tytułów uczestnictwa, w które lokowane są aktywa Funduszu), oraz
- 3) pobieranej przez Towarzystwo Ubezpieczeń – opłacie za ryzyko.

Oplaty, o których mowa w pkt 1) i 2) służą pokryciu kosztów administrowania umową ubezpieczenia, kosztów obsługi umowy ubezpieczenia, kosztów obowiązkowych składek na instytucje nadzoru ubezpieczeniowego i samorządu ubezpieczeniowego, kosztów kapitału, kosztów zobowiązań publiczno-prawnych, kosztów zarządzania Funduszem, kosztów implementacji produktu, kosztów marketingowych oraz kosztów dystrybucji.

Opłata, o której mowa w pkt 3) służy pokryciu kosztów związanych z udzielaniem danemu Ubezpieczonemu ochrony ubezpieczeniowej.