

Warszawa, 14 luty 2014 r.

## Golden Sky w Open Life

Open Life konsekwentnie realizując strategię wprowadzania na rynek innowacji poszerza swoją ofertę o nową klasę aktywów. Ubezpieczyciel wprowadza do sprzedaży nowy produkt Golden Sky, tym razem umożliwiając swoim klientom dostęp do rynku surowcowego.

Produkt ma formę ubezpieczenia indywidualnego na życie i dożycie z ubezpieczeniowym funduszem kapitałowym ze składką jednorazową. Jego strategia opiera się na rentownym rynku surowcowym poprzez dokonywanie lokat w FIZ Surowcowy, który inwestuje w instrumenty odzwierciedlające kurs towarów giełdowych lub indeksów surowcowych oraz w akcje spółek związanych z sektorem surowcowym. Należy podkreślić, że FIZ Surowcowy lokując swoje aktywa dąży do osiągnięcia dodatnich stóp zwrotu w skali roku, niezależnie od bieżącej sytuacji gospodarczej.

Klienci mogą docenić funkcjonalność wykupów częściowych w trakcie trwania inwestycji oraz dostęp do całości zgromadzonych środków już po upływie 4 lat trwania inwestycji. Ponadto Open Life wzbogacił produkt o nowe rozwiązanie dające klientom raz w trakcie 2. lub 3. roku polisy prawo do skorzystania z połowy środków zgromadzonych na rachunku.

Golden Sky z tak ciekawymi rozwiązaniami produktowymi, stanowi interesującą alternatywę dla bezpośredniej inwestycji w fundusze inwestycyjne. Produkt przeznaczony jest dla inwestorów oczekujących w długim okresie ponadprzeciętnej stopy zwrotu o większej rentowności niż lokaty bankowe, przy jednoczesnej akceptacji ryzyka związanego z charakterem aktywów, w które inwestuje FIZ Surowcowy i czasu inwestycji wynoszącego co najmniej 4 lata.

### KONTAKT

Kamila Kępińska  
Open Life Towarzystwo Ubezpieczeń Życie S.A.  
e-mail: kamila.kepinska@openlife.pl

